

БІЗНЕС РЕВ'Ю

ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНИЙ ТИЖНЕВИК



ПЕРІОДИЧНЕ ДРУКОВАНЕ ВИДАННЯ НАЦІОНАЛЬНОЇ КОМІСІЇ, ЩО ЗДІЙСНЮЄ ДЕРЖАВНЕ РЕГУЛЮВАННЯ У СФЕРІ РИНКІВ ФІНАНСОВИХ ПОСЛУГ

www.ukrbizn.com

ОФІЦІЙНЕ ДРУКОВАНЕ ВИДАННЯ УКРАЇНСЬКОГО НАЦІОНАЛЬНОГО КОМІТЕТУ МІЖНАРОДНОЇ ТОРГОВОЇ ПАЛАТИ

Ukraine International Chamber of Commerce

Європейське майбутнє

В Києві 11–13 вересня 2014 року пройшла XI щорічна зустріч YES під назвою «Нова Україна, нова Європа, новий світ: побудова і захист», організована Ялтинською Європейською Стратегією (YES) у партнерстві з Фондом Віктора Пінчука. Вперше з 2004 року YES проходила в Києві. Останні десять років форум проводився на своєму традиційному майданчику – в Лівадійському палаці в Ялті, в Криму.

Ялтинська Європейська Стратегія (YES) – це найбільша на сході Європи платформа публічної дипломатії з розробки стратегії розвитку України та Широкої Європи і сприяння євроінтеграції України.

Незалежна організація YES була заснована в 2004 році українським бізнесменом та громадським діячем Віктором Пінчуком. Діяльність організації визначає Наглядова Рада, на чолі з Президентом Польщі (1995-2005) Александром Квасневським.

Щорічні зустрічі YES принесли до України глобальне мислення та винесли питання України на міжнародний порядок денний, стали відкритим майданчиком для діалогу між представниками України, РФ, Євросоюзу, США та інших країн, а також між представниками влади та опозиції в Україні.

Місія YES – це міжнародна мережа, створена з метою сприяння розвитку справедливої, вільної та заможної України, налагодженню стосунків зі світом та підтримки членства України в Європейському Союзі.

Суспільне обговорення нових ідей та поглядів є ключовою передумовою створення міцної та здорової демократії. YES – це відкритий форум для обміну думками, де не лише активно застосовується міжнародний досвід та заохочуються нестандартні погляди на проблеми, але й формуються конкретні пропозиції щодо їхнього вирішення.

Серед головних тем, які розглядалися на форумі, були:

– Світова економіка та геополітичні ризики. Імпульси з «Полігону» України.

– Медіа- та цифрові комунікації як інструмент у революціях і війнах: інформація/дезінформація.

– Війна в Україні: чи може вона перерости в європейську? Світову? Як ми можемо її зупинити?

– Як бізнес може сприяти досягненню миру для України?

– Друзі, вороги, союзи майбутнього. Хто з ким проти кого?

– Енергетична безпека: сьогоденні питання життя і смерті.



Президент України Петро ПОРОШЕНКО

– З Ялти через Будапешт в Ялту – злам глобальної системи безпеки.

– Спільні зусилля задля єдиної України на об'єднаному континенті.

– Розбудова нової України.

– Економіка та державні інститути України: негайні реформи або руйнація.

– Угода про асоціацію з ЄС та

конструктивні стосунки з Росією. Непросто чи неможливо?

– Церемонія нагородження вікіпедиста року.

– Боротьба з корупцією, забезпечення верховенства права: від слів до діла.

– Парламентські вибори: пролив чи вкорінення старого?

Продовження на стор. 2

ПОДАТКОВА СИСТЕМА

Податкова революція відкладається?

Нарешті уряд спромігся представити громадськості довгоочікувану концепцію реформування податкової системи України. І хоча наразі йдеться лише про механізм та напрямки майбутніх змін, чимало вітчизняних експертів у цій царині вже наголошують, що ініціатива Кабінету міністрів України якісно не вплине на податкову систему. Більш того, в окремих моментах навпаки – зробить її ще гіршою за існуючу нині.

УРЯД ПРОПОНУЄ УСІМ УКРАЇНЦЯМ СТАТИ РИБАЛКАМИ

Як казав свого часу ще Платон, податки платити не любить ніхто. І він був, безсумнівно, правий. Відтак завданням уряду, який встановлює для громадян правила гри на цьому полі, є пошук своєрідної золотой середини у даному питанні. Себто, зробити так, аби податки не гнобили та не знищували тих, хто їх власне сплачує.

За словами українського прем'єра Арсенія Яценюка, котрий і презентував концепцію, уряд запропонував комплексний план змін



у податковій системі країни. На переконання прем'єра, означений план парламент мав ухвалити вже у вересні. Після «всенародного» обговорення, звісно, на яке відведено рівно місяць часу. Але, судячи з усього, до податків руки в черговий раз не дійшли.

Взагалі, відамо йому належне, про нинішню економічну модель, яка діє в Україні, наш прем'єр висловився не без гумору. На його думку, це коли усім дають рибу. Риба, щоправда, як він сказав,

«протухла, переморожена і ще хек радянського зразка». Уряд же пропонує «дати усім в руки вудку із гарною котушкою і великим гачком, на котрий потрапить велика і якісна риба». А щоб ця «риба» дійсно з'явилася, треба вирішити основні проблеми української податкової системи. Вони, за словами Арсенія Яценюка, полягають у кількості податків, системі їх адміністрування та податкових ставках. Отож, аби змінити ситуацію, уряд пропонує замість існуючих нині

Продовження на стор. 7

АНОНСИ

ГОВОРЯТЬ НОМІНАНТИ

КУА «Амадеус»



СК «Фінекс»



Стор. 3-4

БАНКІВСЬКИЙ СЕКТОР

Рейтинг надійності банківських депозитів



Стор. 8-11

МІЖНАРОДНИЙ КАЛЕЙДОСКОП

Новини зі всього світу



Стор. 13-14

ПОДПИСКА-2015

«Україна Бізнес Ревю» – 23 года работы на рынке деловой прессы!

Подписку можно оформить во всех почтовых отделениях Украины, подписных агентствах и непосредственно в редакции.

Подписной индекс 37625

Наш адрес:
ул. Новоконстантиновская, 2-А, Киев, 04080
Тел./факс: (044) 238-68-38, 238-68-40
www.ukrbizn.com

РЕДАКЦІЙНА РАДА**СТЕПАНОВ Микола**
ВД «Україна Бізнес»**ВОЛКОВСЬКА Вікторія**
Всеукраїнська асоціація кредитних спілок**ЗАГРЕБНОЙ Вадим**
Член редакційної ради**ІНШАКОВ Сергій**
Федерація Страхових Посередників України**КОЛОС Олена**
ICC Ukraine**КОЗИНЕЦЬ Петро**
Національна асоціація кредитних спілок**КОНОВЧЕНКО Олександр**
Baker Tilly Ukraine**МОІСЄЄВ Геннадій**
західне представництво
ВД «Україна Бізнес»**НІКІТІН Андрій**
РА «Стандарт-Рейтинг»**СЕЛИВОНЧИК Віталій**
Страхова компанія «Еталон-Поліс»**СТЕЦЮК Володимир**
Страхова компанія «Скайд»**СТРЕЛЬНИКОВ Михайло**
ВГО «Фінансова грамота України»**ФІЛОНЮК Олександр**
Ліга страхових організацій України**ЧЕРНЯХОВСЬКИЙ В'ячеслав**
Українське товариство фінансових аналітиків**ШУСТОРОВИЧ Костянтин**
КОРИС Україна**ЯКОВЕНКО Ігор**
Асоціація «Страховий бізнес»

Закінчення. Початок на стор. 1

Європейське майбутнє

З вітальним словом до всіх присутніх виступив Олександр Квасневський, Президент Республіки Польща (1995 – 2005); Голова Наглядової Ради Ялтинської Європейської Стратегії.

Під час відкриття форуму прем'єр-міністр України Арсеній Яценюк заявив, що США і ЄС повинні допомогти Україні подолати конфлікт на сході. Тільки після цього можна буде провести всі необхідні реформи в Україні. Також Яценюк зазначив, що членство в НАТО захистить Україну від зовнішніх агресорів, але підкреслив, що поки що Північноатлантичний Альянс не готовий прийняти нас до своїх лав.

Ситуація в Україні має значення для всієї європейської безпеки, вважає президент Естонії Тоомас Хендрік Ільвес. «Ми побачили жахливий 2014 рік, який зруйнував ключові основоположні правила безпеки в Європі», – сказав він.

«Україна стала зосередженням проблем безпеки в Європі. Всі в Євросоюзі повинні вас підтримувати і повинні бачити відновлення миру і безпеки на нашому континенті як головну задачу, – зазначив Ільвес, президент Естонії.

«Рішення, коли ЄС продемонстрував свою єдність, показав солідарність з Україною в той час, коли у них багато своїх проблем – це показник того, наскільки близька

зараз Україна для кожного лідера, для кожної європейської країни», – зазначив глава України Петро Порошенко. Президент України вважає, що Крим обов'язково знову буде з Україною. «Кажуть, що ми втратили Крим. Ні, у нас вторгнення до Криму. Але Крим буде знову з нами. Ми виграємо цей економічний, ліберальний поєдинок за настрої кримчан, тому що ми будемо ефективні, не корумповані, демократичні і вільні», – впевнений Петро Порошенко. Крім того, Порошенко відзначив важливість визначення України як європейської держави для посилення безпеки Європи.

«Європа буде більш безпечною, стабільною, багатою і диверсифікованою з точки зору культури. Наша співпраця з Європою є взаємовигідною. І ми зробимо заради цього все, що від нас залежить», – сказав він. Президент України також зазначив, що і для України, і для ЄС буде вигідно загальне співробітництво.

«Я особисто вважаю, що Європа просто не може бути Європейським Союзом без України, бо Україна має величезні території, населення, і з економічної, політичної, соціальної, культурної точок зору Європа збагатиться. Колишня система з двох різних світів зникне після приєднання України до ЄС. Будь-який інший союз на європейській арені без Украї-



ни просто не міг би існувати, і це прекрасна можливість для України – допомогти Європі об'єднатися», – промовив Порошенко.

Крім того, Президент України повідомив про заплановану на 16 вересня одночасну ратифікацію Угоди про асоціацію між Україною та ЄС у Верховній Раді України та Європейському парламенті. Він зазначив, що ніколи подібне рішення не приймалося в такій короткій термін і подякував за це Президента Європарламенту Мартіна Шульца. Петро Порошенко також висловив подяку всім присутнім на засіданні YES, хто з 2007 року «доклав величезних зусиль для того, щоб підготувати цей історичний документ».

Глава держави запевнив, що найближчим часом у країні буде прийнятий антикорупційний закон, і відразу після парламентських виборів Україна продемонструє значний прогрес у боротьбі з корупцією.

Також Петро Порошенко повідомив про впровадження стратегії реформ «Україна-2020». «Ми проведемо ці 5-6 років, міняючи країну. Ми будемо міняти Україну, маючи дуже важливу перспективу для українців – членство в Європейському Союзі, так як українці здали один з найскладніших іспитів у своєму житті, щоб стати членами Євросоюзу, – підкреслив Президент.

ДИСКУССИИ

На пути к ЕС: гармонизация законодательства и грядущие реформы

На прошлой неделе произошло ратификация соглашения о ЗСТ с ЕС, и именно экономическая часть соглашения спровоцировала многочисленные споры. О том, что ждет бизнес от этого соглашения, и шла речь на дискуссионной панели «На пути к ЕС: гармонизация законодательства и грядущие реформы», которая прошла в ИА «ЛИГА-БизнесИнформ».

Успехи и недостатки. Прошло 20 лет с тех пор, как Украина и ЕС подписали договор «О партнерстве и сотрудничестве». И все это время Украина пытается изменить свое законодательство под европейские стандарты. Наша задача сейчас заключается в том, чтобы следующее

десятилетие не превратилось в то двадцатилетие, которое мы уже прожили.

На текущий момент есть несколько направлений, которые важны для украинского бизнеса в плане осуществления выхода на европейские рынки: это продукты питания и промышленные товары, которые Украина может предложить европейскому потребителю. В сфере пищевого законодательства, в сотрудничестве с бизнесом, было принято два важных закона. Это Закон «О безопасности пищевых продуктов» и Закон «Об идентификации животных». В скором будущем еще нужно принять два закона, это Закон о кормах и Закон «О государственном контроле». В сфере

технического регулирования был принят Закон «О стандартизации и метрологии».

Также важен вопрос пересечения товарами таможенного контроля. Для конкурентоспособности украинских товаров нам нужно поменять наше антимонопольное право. До сих пор не приняты технические регламенты, а также правила наложения штрафов на компании, которые нарушают законодательство.

Интеллектуальная собственность. Здесь необходимо выделить следующее: торговые марки, промышленные связи и географические обозначения. Соглашение об ассоциации с ЕС требует от нас:

а) открыть базу патентных ве-

домств относительно зарегистрированных торговых марок;

б) соблюдать географические обозначения в названиях товаров Соглашение об ассоциации с ЕС предусматривает запрет не только на название товара (нельзя использовать такие обозначения, как «фета», «рокфор», «шампанское», «коньяк» и др.), но и на способ (технологии) производства такого товара;

в) необходимы более строгие критерии охраны промышленного образа.

Что касается упомянутых выше четырех законах, то «здесь скорее идет речь о четырех группах зако-

Продолжение на стр. 6

ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНИЙ ТИЖНЕВИК

Україна БізнесРевю
№37-38 | 29 вересня '2014

Розпорядженням Національної комісії, що здійснює державне регулювання у сфері ринків фінансових послуг, №150 від 28.04.2012 «Про призначення друкованого засобу масової інформації, в якому оприлюднюються документи, підготовлені у процесі здійснення регуляторної діяльності Національної комісії, що здійснює державне регулювання у сфері ринків фінансових послуг» фінансово-економічний тижневик «Україна Бізнес Ревю» отримав статус періодичного друкованого видання Нацкомфінпослуг.

Постановою VII Асамблеї Учасників УНК МТП від 25.03.2011 тижневик «Україна Бізнес Ревю» визнано офіційним виданням Українського національного комітету Міжнародної торгової палати.

Шеф-редактор – Микола СТЕПАНОВ, к.т.н.

Випусковий редактор – Марина ДУБКО

Відповідальний секретар –

Дар'я ФЕСЕНКО

Редактор розділу «Фондовий ринок» –
Руслан СУШКОРедактор розділу «Дорожня карта» –
Ярослав ГАЛАТА

Дизайн і верстка – Тетяна ЗЕЛЕНЬКО

Фотослужба – Євген ЦИПЛЬОНКОВ

День виходу – понеділок

Адреса: ВД «Україна Бізнес»-видавець

вул. Новокозятинівська, 2-А, Київ, 04080

редакція тижневика «Україна Бізнес Ревю»:

просп. Московський, 21, оф.602, Київ, 04655

Тел./факс: (044) 238-68-38, 238-68-40

E-mail: ukrbizn@ukrbizn.com

www.ukrbizn.com

Начальник відділу передплати та реалізації –

Олена РУДНЕВА

Тел./факс: (044) 238-68-40

Служба маркетингу і реклами:

Тел./факс: (044) 238-68-39, 238-68-40

Передплатний індекс «Укрпошти» – 37625

© «Україна Бізнес Ревю»

Думки авторів публікацій в «Україна Бізнес Ревю» не завжди збігаються з точкою зору редакції. За достовірність інформації відповідальність несуть автори матеріалів. Редакція залишає за собою право скорочувати матеріали авторів та вносити в них стилістичні правки. Адміністрація не несе відповідальності за шкоду, яка може бути завдана в результаті використання, невикористання або неналежного використання інформації, що міститься в тижневику. Відповідальність за достовірність реклами та якість рекламованих товарів і послуг несуть рекламодавці. Роздрібна ціна – вільна.

Номер підписаний до друку 25 вересня 2014 року.

Надруковано в друкарні Прес Корпорейшн Лімітед

м. Вінниця, вул. Чехова, 12-А

Тираж 30 000. Замовлення №142322

Концепція видання, його назва, логотип, дизайн-проект та ідеї оформлення є об'єктами авторського права і належать Видавничому Дому «Україна Бізнес».

Свідчення Міністерства юстиції України про державну реєстрацію друкованого засобу масової інформації – серія КВ №17167-5937 ПР.

Засновник і видавець – ТОВ Видавничий Дім «Україна Бізнес»

Главное – остаться на плаву

КУА «Амадеус» – на сегодня молодой участник финансового рынка, но даже в условиях политического и экономического кризиса компания успешно развивается. В этом году КУА «Амадеус» стала номинантом Международной премии «Репутация операторов рынка финансовых услуг – 2014» по версии «Альманаха финансовых услуг» в Номинации «Лучшая компания по управлению активами, организатор совместного инвестирования». О прошлом, настоящем и будущем КУА «Амадеус» – номинанта Международной премии «Репутация операторов рынка финансовых услуг – 2014» мы беседуем с РОЙКО Игорем Михайловичем – специалистом по управлению активами.

– *Игорь Михайлович, сегодня репутация Вашей компании не подлежит сомнению. Расскажите, пожалуйста, как из малоизвестной компании получился узнаваемый участник финансового рынка?*

– КУА была основана в 2005 году известными на украинском фондовом рынке компаниями «Онлайн капитал» и «КОМЕКС Ценные Бумаги». Ими было принято решение создать первый в Украине индексный инвестиционный фонд для юрлиц «ЗНКИФ Вальс», а через год был создан еще один фонд, но уже для физических лиц ЗНКИФ «Амадеус-индекс ПФТС». Этот фонд показал доходность в 52%, что, видимо, и предопределило дальнейшую нашу судьбу на рынке. Мы были новаторами – создали первый закрытый фонд, средства которого вкладывались в индекс ПФТС и рассчитывались с инвесторами в максимально короткие сроки в несколько недель после завершения деятельности фонда.

– *Какие стратегии управления капиталом использует «Амадеус». Каковы его сегодняшние успехи?*

– В конце 2013 года мы рассчитались с инвесторами фонда «Симфония – 1», показавшего доходность с момента открытия в 50%.

На данный момент в управлении находится ЗНКИФ «Симфония – 2», работа которого была продлена несколько месяцев назад. Вложения этого фонда более рискованны, мы отошли от сугубо индексных бумаг, диверсифицировав вложения в бумаги второго эшелона, среди которых есть и дивидендные бумаги, чтобы создать устойчивый денежный поток вне зависимости от форс-мажорных ситуаций. И, безусловно, мы избегаем мусорных бумаг.

– *Каково соотношение между инструментами с фиксированной доходностью и высококорисковыми инструментами в портфелях фондов КУА «Амадеус»?*

– Мы не работаем с инструментами с фиксированной доходностью, а вкладываем исключительно в акции отечественных эмитентов. На мой взгляд, удобно работать с



СПРАВКА

КУА «Амадеус» – новатор украинского рынка совместного инвестирования. Создал первый в Украине индексный инвестиционный фонд для юридических лиц (ЗНКИФ «Вальс»), а через год и для физических лиц (ЗНКИФ «Амадеус-индекс ПФТС»). Компания закрепила за собой статус новатора фондового рынка. Приоритетным направлением деятельности Компании является создание инвестиционных фондов для физических лиц. Применяя стратегии активного управления портфелями фондов, КУА «Амадеус» удалось занять ведущие позиции по показателям доходности среди управляющих компаний, работающих на рынке Украины – фонд «Амадеус-индекс ПФТС» был закрыт с доходностью в 52%, а фонд «Симфония-2» с доходностью в 50%. Абсолютная прозрачность деятельности Компании, выполнение взятых на себя обязательств и доверительные отношения с инвесторами – основополагающие принципы работы команды КУА «Амадеус».

фиксированной доходностью при наличии портфеля в 50-100 млн. грн., а при наших объемах в 2-10 млн. это нецелесообразно.

– *Как «Амадеус» привлекает клиентов? Кто он – среднестатистический клиент?*

– Мы работаем как с юридическими, так и с физлицами. И пропорция между портфелем юрлиц и физлиц примерно 50/50. Первоначально мы привлекали клиентов на различных тематических выставках, а в дальнейшем сыграла хорошая репутация, подкрепленная достижениями, и эффект «сарафанного радио».

– *Как «Амадеус» пережил финансовый кризис 2008-2009 годов?*

– Помогло нам то, что наши фонды закрыты, и даже паникующие инвесторы не могли до-

срочно выйти из фонда. Просадка наших фондов достигала 70%, но мы не распродавали активы, а оборот покупали «на дне» некоторые из них. Мы просто пережидали это смутное время, сумев в итоге закрыть наши позиции в плюсе. Популярным инструментом в те кризисные времена стали корпоративные облигации, но мы не вкладывали в них и, как показала практика, правильно сделали. Ведь были случаи технических дефолтов по корпоративным облигациям.

– *Как сказывается нынешняя политическая ситуация на украинском рынке и на компании в частности?*

– На рынок влияют несколько факторов – девальвация, закрытие рынков РФ, кредиты международных финансовых институций. Нельзя не отметить,

что рынок в нынешних условиях имеет серьезную спекулятивную составляющую – пик индекса УБ был зафиксирован в июле и составлял 1350 пунктов, а дно в 850 пунктов – в феврале. Сейчас рынок корректируется, и значение индекса УБ составляет 1050 пунктов.

Что касается «Амадеуса», то после смены власти мы доложились в акции тяжеловеса рынка «Укрнафты» и не прогадали. Акции поднялись с 108 грн. до 314 – и это впечатляющий рост.

– *Как Вы считаете, что тормозит рынок Украины и каковы его перспективы?*

– Тормозит рынок отсутствие свободных средств у потенциальных инвесторов. Платежеспособный средний класс фактически был уничтожен в ходе многочисленных кризисов. Также существует проблема недоверия к иным финучереждениям, кроме банков, которые предлагают фиксированные 20-25% годовых. Развитие интернет-трейдинга тоже снизило поток потенциальных клиентов.

Что касается перспектив, то они будут зависеть от того как долго будет продолжаться война на востоке, как будет выполняться программа сотрудничества с МВФ и будут ли проводиться реальные экономические реформы.

– *Планируете ли Вы в ближайшее время открывать новые фонды, развивать инновационные продукты?*

– В наших планах в ближайшее время создать интервальный или открытый фонд.



– *Какова глобальная цель у КУА «Амадеус»?*

– Как и любой субъект деятельности, наша компания заинтересована в максимизации прибыли при минимизации рисков. А такого, чтобы гнаться за рейтингами, нет. Не будем лукавить, в нынешнее сложное время задача номер один – остаться на плаву.

– *И в завершение, почему инвестор должен нести деньги именно Вашей компании?*

– Прежде всего, у нас доброжелательный индивидуальный подход к клиентам. Для нас клиент превыше всего, без клиентов мы никто. Наша репутация подтверждена временем, мы имеем успешный опыт закрытия фондов с доходностью в 50% и максимально быстрого расчета с инвесторами.

– *Спасибо за интервью.*

Беседовал Денис ГАЕВСКИЙ

ОГОЛОШЕННЯ

Президією Центрального комітету Профспілки працівників енергетики та електротехнічної промисловості України **18 вересня 2014 року** було прийнято рішення про ліквідацію Непідприємницького товариства «Професійний недержавний пенсійний фонд працівників енергетики та електротехнічної промисловості України «Енергорезерв» (НТ ПНПФ «Енергорезерв», ідентифікаційний код за ЄДРПОУ 34191038, 01012, м. Київ, Майдан Незалежності, 2).

Процедура ліквідації розпочата 22 вересня 2014 року

Головою ліквідаційної комісії призначено Маковецького В.В.

Заяви кредиторів приймаються у письмовому вигляді протягом трьох місяців з дня прийняття рішення про ліквідацію НТ ПНПФ «Енергорезерв» (до 18 грудня 2014 року), за адресою: 01012, м. Київ, Майдан Незалежності, 2

Страхова компанія «Скайд» (ЄДРПОУ 16295210, 07353, Київська обл., Вишгородський р-н, с. Старі Петрівці, вул. Дніпровська, 4-А, оф. 3) повідомляє про визнання недійсними наступних бланків суворої звітності: поліси ОСЦПВВНТЗ серії АС №№ 9436101, 9436102, 9436103, 9436123, 9436135, 9436173, 9436179, 9436182, 9436188, 9436189, 9436191, 9436192, 9436193, 9436194, 9436195, 9436196, 9436218, 9436248, 9436262, 9436263, 9436347, 9436359, 9436360, 9438106, 9438107, 9438131, 9438137, 9438155, 9438159, 9438165, 9438209, 9438220, 9438224, 9438235, 9438240, 9438245, 9438272, 9438308, 9438309, 9438314, 9438335, 9438336, 9438337, 9438394, 9438395, 9438396, 9438411. Серії АІ №№ 2953123, 2953124, 2953125, 2953126, 2953127, 2953128.

«ФИНЕКС» с уверенностью смотрит в завтрашний день

Сегодня в рубрике «Говорят номинанты Альманаха» о достижениях и планах на будущее страховой компании «Финекс» расскажет ее Генеральный директор Светлана БОРЕЦКАЯ.



– Светлана Ивановна, расскажите о достижениях Вашей компании?

– Страховая компания «ФИНЕКС» давно и прочно занимает одно из ведущих мест на страховом рынке Украины по страхованию выезжающих за рубеж. Одним из наших последних достижений можно назвать развитие медицинского страхования в Украине. Мы создали отдел, привлекли специалистов, поработали связи с азиатскими компаниями, и наши сотрудники начали наполнять портфель компании еще и договорами по такому социально важному виду страхования. А среди наших корпоративных клиентов появились новые предприятия.

– Каким Вы видите развитие СК «ФИНЕКС»?

– Еще в 2012 году мы разработали стратегию развития СК «ФИНЕКС» на ближайшие 5 лет. Мы и сейчас знаем и понимаем, чего хотели достичь и что нам нужно делать еще. Есть четкие и понятные ориентиры. Наша стратегия развития ориентирована на достижение европейских требований по обеспечению платежеспособности. Разработан план проведения антикризисных мероприятий. Естественно, новые веяния и проблемы вносят свои коррективы. Но именно благодаря выбранной стратегии развития нам сегодня удается выстоять в сложившейся тяжелой политической и экономической ситуации.

– Собираетесь ли Вы вводить новые продукты на рынок?

– Как я уже упомянула, мы начали активную работу по медицинскому страхованию и, естественно, разработали для этого целую продуктовую линейку.

Мы всегда готовы предоставить

любую услугу в рамках тех лицензий, которые имеем. Если у нас нет готового продукта, как говорят «ширпотреба», то для своего клиента мы очень быстро выполним «индпошив». Ежели у нас просят то, на что мы не имеем лицензии, то для нашего клиента мы найдем необходимое покрытие у наших коллег и выступим страховым агентом.

– Если говорить о качестве страховой компании, что в первую очередь является для Вас самым главным?

– Качество страховой услуги можно оценить только после наступления страхового случая. То, как мы обслужим клиента, и будет проявлением нашего качества. У нас небольшой коллектив, но это постоянный состав. Именно наши сотрудники, которые являются отличными специалистами, – это истинное лицо страховой компании «ФИНЕКС». У них огромный опыт общения с клиентами. Они знают все их нужды и требования, предоставляют консультации и дают информацию о состоянии их страховых дел в любое время дня и ночи. Это ли не признак качества? Поскольку я не услышала за последние годы ни одной жалобы от наших клиентов, то считаю, что мы предоставляем качественную услугу.

– Что для Вас первично в развитии СК «ФИНЕКС»?

– Генрих Форд сказал: «Заберите у меня заводы, и вскоре со своими людьми я построю новые. Заберите у меня людей, и скоро мои заводы зарастут травой». А есть еще и крылатая фраза: «Кадры решают все». Ничего нового в управлении мы не придумали. Сотрудники «ФИНЕКСА» – наш главный капитал, и поэтому на первом месте в компании стоит

развитие сотрудников, создание для них комфортных условий работы, а еще в коллективе должна быть дружественная атмосфера. Для этого мы проводим специальные командообразующие мероприятия, тренинги, направленные на повышение эффективности работы, занятия по психологии общения с клиентами. Применяем различные нематериальные методы мотивации для сотрудников.

На рынке туристического страхования всегда существовала жесткая конкуренция. Мы постоянно сталкиваемся с демпинговыми ценами на полисы, завышенными комиссиями страховых агентам. Но наступил очередной кризис, и в связи с ростом курса доллара и евро выплаты пошли вверх. Это привело к тому, что ряд компаний на рынке туристического страхования попали в крайне тяжелое финансовое положение. Некоторые из них на стадии закрытия.

Многие страховые агенты этих компаний переходят работать к нам. Это ли не самая главная оценка нас нашими конкурентами!? Это еще раз подтверждает правильность выбранной нами стратегии развития и ставки в первую очередь на людей.

– Как Вы охарактеризуете общие тенденции на страховом рынке в 2014 году?

– Для характеристики рынка обычно сравнивают показатели страховых премий текущего и предыдущего периодов. Учитывая, что в этом году началось заметное падение курса национальной валюты, а многие страховые продукты привязаны к доллару, мы можем наблюдать даже некоторый рост полученных премий. В данной ситуации, на мой взгляд, следует сравнивать не полученные суммы страховых премий, а количество заключенных договоров. СК «ФИНЕКС» является членом УФУ, и мы обмениваемся с коллегами информацией.

Так, за первое полугодие 2014 года количество заключенных договоров в общем по всем компаниям УФУ снизилось на 19,2%. А именно – 8,2 млн. заключенных договоров в этом году против 10,2 млн. заключенных договоров за первое полугодие 2013 года.

У нас также есть падение, но оно намного меньше, чем в среднем по УФУ. Мы упали на 2% в сравнении с предыдущим периодом.

Самым ярким показателем я считаю чувствительность страхователей – физических лиц, то как наши граждане покупают страховую защиту. В первой половине этого года общее падение по рынку составило 5,1%. Мы потеряли 1,6% своих страхователей – физлиц.

– Видите ли Вы появление новых участников страхования на рынке, и что их ожидает в будущем?

– Этот процесс будет происходить всегда. А вот способы выхода на рынок в разные времена имели свои особенности и различия. Сейчас на рынке присутствует более двухсот полуживых компаний с лицензиями и без сколь-нибудь заметной деятельности. Поэтому если хотите создать компанию,

нет ничего проще, чем купить этакий «зародыш» страховщика. Тогда нет никаких проблем с регистрацией, лицензированием и прочими хлопотными процедурами. Затем вы вливаете немного денег в рекламный бюджет, и с гордостью можете заявлять, что мы на рынке давно и опять с вами. А вы и не поняли, что это появился новый игрок. Это как раз тот случай, когда говорят: «Новое – это хорошо забытое старое».

– Повлиял ли кризис на деятельность Вашей компании?

– Как я отмечала ранее, кризис повлиял на всех. Заметно снизилась деловая активность. Люди стали меньше ездить, меньше путешествовать, меньше покупать автомобили и т.д. и т.п. Мы, как обслуживающий бизнес, естественно почувствовали падение спроса на свои услуги. Поэтому постоянно ищем возможности альтернативных продаж. Как вариант – пытаемся найти симбиоз с другими нестраховыми участниками рынка для поиска новых клиентов.

– Экономическая часть Договора об ассоциации между Украиной и ЕС охватывает основные сферы и виды экономики, в том числе страховой бизнес. Нам хотелось услышать от Вас, как именно повлияет подписание соглашения с ЕС на развитие страхового рынка?

– Страховое законодательство в Украине изначально ориентировалось на рекомендации Евросоюза. Требование к уставному фонду, исходя из платежеспособности в Украине, было занижено, но стандарты и принципы у нас европейские. Поэтому для нас нет ничего неожиданного или экстраординарного от возможной имплементации чуть более жестких требований. Кстати, размер уставного фонда не будет основополагающей величиной для допуска на рынок. Вводятся другие критерии оценки.

За весь рынок и за всех страховщиков не скажу. Но у нас много лидеров рынка с иностранным капиталом, которые также давно приняли у себя европейские принципы работы и стандарты учета. Мы же в свою очередь, общаясь с коллегами из УФУ, перенимаем их опыт. А учитывая тот факт, что еще в 2012 году мы приняли стратегию развития, ориентированную на европейские нормативы обеспечения платежеспособности, то волей-неволей «ФИНЕКС» находится в тренде текущих требований и событий.

– Поделитесь с нашими читателями Вашей точкой зрения на такие дискуссионные вопросы развития страхования, как преобразование Нацкомиссии в мегарегулятора при НБУ.

– Регулятор на страховом рынке нужен. Его задача – отслеживать деятельность страховщиков и не допускать их банкротства. Но опять-таки все упирается в кадры, а именно в сотрудников такого регулятора и их морально-деловые качества.

Одно время за страховщиками следил Комитет по делам надзора



за страховой деятельностью. Это была государственная структура со специалистами, которые дали возможность сформироваться и вырасти национальному страховому рынку. Потом комитет ликвидировали и функции перешли Министерству финансов. Особых управленческих заслуг или достижений от Минфина не припомню. Потом создали Госфинуслуг. У этой организации были своего рода взлеты и падения. Многие страховщики помнят периодические письма счастья и веерные проверки. Поэтому когда говорят, что Нацкомфинуслуг ликвидировали, то руководители других компаний, с кем я общалась по этому поводу, не испытывают ни печали, ни тревоги.

Знаю возможности и принципы работы НБУ со своими подопечными банками. Опасаюсь, что если эти же методы Нацбанк применит к страховщикам, то как бы ненароком не удушил страховой рынок в своих объятиях.

Приведу такой пример. Система учета и отчета у банков – ежедневная, у нас – раз в квартал. Чтобы работать, как банки, страховщикам нужно несколько лет на автоматизацию своей бухгалтерии и систему учета. При этом сегодня на рынке нет сколько-нибудь адекватной компьютерной системы учета. Сегодня ни один страховщик не может сказать: «У меня все учтено, я знаю обо всех заключенных договорах по состоянию на вчерашний вечер, о произведенных выплатах, о заявленных событиях и суммах резервов для этих событий, о состоянии активов, которые соответствуют моим обязательствам». Если бы такая программа была, мы бы уже купили ее себе.

Поэтому задача для НБУ как регулятора страхового рынка – в погоне за контролем и обеспечением платежеспособности страховщиков не положить страховой рынок на бок.

– Каковы перспективы Вашей компании?

– Каждый раз убеждаюсь в гениальности слов Ницше: «Все, что нас не убивает, делает нас сильнее». Пережив два финансовых кризиса, СК «ФИНЕКС» чувствует себя только увереннее в своих силах. Мы знаем свои слабые места, но и знаем, как их укрепить. Иногда страховщиков сравнивают с жирными котами. Возможно, у нас нет лишнего жира, зато у нас крепкие мускулы, которые позволяют нам с легкостью ловить своих мышей. Поэтому «ФИНЕКС» с уверенностью смотрит в завтрашний день, уверен в своих силах и идет к намеченной цели.

ТОП-10 причин індустріальних убитков

В новому дослідженні Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS) відзначається руйнівна економічна цінність ризиків в індустріальному страхуванні. В своєму Глобальному отчеті об убитках 2014 г. AGCS виділив 10 основних причин страхових випадків і нові тенденції в цій сфері, проаналізувавши більше 11 тисяч великих індустріальних убитков в 148 країнах, кожен на суму вище 100 тисяч євро (136 455 доларів США). Урегулюванням цих випадків компанія займається з 2009 по 2013 г.

Аналіз показав, що приблизно 70% фінансових втрат обумовлені 10 причинами:

1. Посадка судна на мель
2. Пожежа
3. Авіакатастрофа
4. Землетрясіння
5. Ураган
6. Тілесні пошкодження (в т.ч. з летальним результатом)
7. Наводнення
8. Професійні помилки
9. Дефекти продукції
10. Поломка обладнання

В 2013 році 20 найбільших убитков, заявлених страховиками, в загальній складності склали приблизно 5,9 млрд. євро (\$8,1 млрд.), за виключенням випадків, викликаних стихійними лихами. Події в нафтогазовій галузі переобладали серед найбільших убитков 2013 року, склавши 40% загальної кількості. При цьому 8 із 20 найбільших убитков були викликані пожежою і/або вибухом і склали приблизно 2,9 млрд. євро (\$4 млрд.) або майже половину загальної вартості убитков.

В 2014 році 80% найбільших заявлених убитков стали наслідком авіакатастроф або пожеж, зокрема, в енергетичному секторі. Найбільш масштабний убиток – червоногорський пожежа на нафтопереробному комплексі в Сибірі, заявлений в розмірі близько 586 млн. євро (800 млн. доларів США).

Аналіз убитков за 2009-2013 г., проведений Allianz, також підтверджує масштабність страхових випадків в нафтогазовій галузі. Середня вартість убитка тут – 20,8 млн. євро (\$28,4 млн.), що в 10 разів перевищує середній убиток в розмірі 1,9 млн. євро (\$2,6 млн.) по всіх страхових випадках, розглянутих в отчеті.

Ріст актуальності переривів в виробництві як наслідку убитков в майбутньому



страхуванні, в тому числі за рахунок поставок, працюючих по принципу мінімальних витрат, і глобалізації виробництва. Це підтверджується середнім розміром збитку в 997 602 євро (\$1,36 млн.), що на 32% вище збитку від прямого збитку майна (755 198 євро/\$1 030 505).

Александр Мек, директор з урегулювання убитков AGCS коментує, що «Диверсифікований глобальний бізнес дає нам унікальне розуміння ситуації на передовій страхування індустріальних ризиків з точки зору поточних убитков і майбутніх тенденцій, таких як зростаюча значущість втрат від переривів в виробництві. Публікуючи дані дослідження, ми хотіли показати, що ефективний сервіс з урегулювання убитков грає ключову роль в процесі повернення компаній до звичайного режиму роботи після надзвичайного події».

НОВІ РИЗИКИ

Технології, економічний ріст, зміни клімату, соціальні зміни і швидко розвиваюча нормативно-правова база – всі ці фактори впливають на ризики і ускладнюють страхові випадки, зокрема з уходом від матеріальних ризиків, вроді збитку від пожеж, к нематеріальним ризикам, вроді збитку репутації і перебоїв в ланцюгу поставок.

В страхуванні майна і відповідальності зростаючі загрози природних катастроф і змін клімату, підвищення складності і взаємозв'язаності ризиків, зокрема в частині переривів в виробництві, а також зростаюча важливість кібер-загроз будуть спостерігатися серед найбільш актуальних трендів нових ризиків в майбутньому.



Продолжение на стр. 6

ОГОЛОШЕННЯ

Національна комісія, що здійснює державне регулювання у сфері ринків фінансових послуг

ОГОЛОШУЄ КОНКУРС на заміщення вакантних посад

- **головний спеціаліст відділу** пруденційного нагляду за кредитними установами та бюро кредитних історій департаменту регулювання та нагляду за кредитними установами та бюро кредитних історій (на період соціальної відпустки);
- **головний спеціаліст відділу** нормативно-правової оцінки департаменту юридичного забезпечення та ведення реєстру фінансових установ;
- **головний спеціаліст відділу** законодавчого регулювання діяльності фінансових компаній департаменту регулювання та нагляду за наданням фінансових послуг фінансовими компаніями (на період соціальної відпустки).

У конкурсі можуть брати участь громадяни України, які мають: повну вищу освіту, досвід практичної роботи відповідно до профілю посади та в фінансовому секторі, навички володіння комп'ютером на рівні користувача та роботи з програмами MS Office, задовольняють вимогам, визначеним статтями 12, 23 Закону України «Про державну службу» та «Про засади запобігання та протидії корупції», а також законодавства з урахуванням специфіки функціональних повноважень відповідного структурного підрозділу.

Термін подання заяв – 30 календарних днів від дня опублікування оголошення.

До заяви про участь у конкурсі на ім'я Голови Нацкомфінпослуг додаються: заповнена особова

картка (форма П-2ДС) з відповідними додатками, автобіографія, копії документів про освіту, підвищення кваліфікації, наукові ступені і вчені звання, декларацію про майно, доходи, витрати і зобов'язання фінансового характеру за минулий рік за формою, передбаченою Законом України «Про засади запобігання і протидії корупції», копія паспорта громадянина України, копія військового квитка (для військовослужбовців або військовозобов'язаних), 2 фотокартки розміром 4 x 6 см.

Більш детальна інформація на веб-сайті Нацкомфінпослуг: www.dfp.gov.ua.

Документи надавати за адресою:

01001, м. Київ-1, вулиця Б. Грінченка, 3, Національна комісія, що здійснює державне регулювання у сфері ринків фінансових послуг.

Комісія житлом не забезпечує.

Конкурсна комісія: тел. 234-91-70.

Про виключення кредитних спілок з Державного реєстру фінансових установ

№	Код за ЄДРПОУ	Назва	Адреса КІС
1	20122923	КС «Інвест-Кредит»	проспект Дружби, буд. 6 А, м. Нововолинськ, Волинська обл., 45400
2	21687202	КС «Лідер»	вул. Саксаганського, буд. 39-Б, м. Київ, 01033
3	25242394	Кредитна спілка Львівської аграрної палати	вул. Валова, буд. 31, оф. 220, м. Львів, 79008
4	25785114	КС «Академія ХХІ століття»	вул. 60 років Жовтня, буд. 79, м. Кременчук, Полтавська обл., 39623
5	35834525	КС «Взаємодопомога Луганщини»	вул. Білоруська, буд. 3, м. Брянка, Луганська обл., 94100
6	26036283	Чернівецька обласна кредитна спілка «Чернівчанка»	вул. Київська, буд. 9, м. Чернівці, 58000
7	26139362	КС «Стожари»	вул. Комсомольська, буд. 52, оф. 323, м. Дніпропетровськ, 49000
8	26177641	КС «Коледжани»	вул. Леніна, буд. 41/26, оф. 1-й поверх, м. Кіровоград, 25006
9	26205797	КС «Дністер»	вул. Переяславська, буд. 6 А, м. Львів, 79017
10	26211645	КС «Фермер»	вул. Гойди, буд. 8, оф. 107, м. Ужгород, 88000
11	35554389	КС «Луганські фінанси»	вул. квартал Восточний, буд. 2, м. Луганськ, 91042
12	26255223	КС «Ефективні фінансові технології»	вул. Шолуденка, буд. 6-В, оф. 15, м. Вишгород, Київська обл., 07300
13	26309717	КС «Юніон»	проспект С. Бандери, буд. 83, оф. 501, м. Тернопіль, 46011
14	26314888	КС «Кредит-Інвест»	вул. Новоколятинівська, буд. 22/15, м. Київ, 04080
15	26345570	КС «Кредит-Комфорт»	вул. Жуковського, буд. 10, м. Одеса, 65014
16	26394031	КС «Власний кредит»	вул. Генерала Вахнюка, буд. 1-А, с. Лука, Житомирський р-н, Житомирська обл., 12433
17	26404870	КС «Кредо»	вул. Леніна, буд. 77, оф. 3, смт. Якимівка, Якимівський р-н, Запорізька обл., 72503
18	26443829	КС «Міжрегіональна кредитна спілка»	вул. Шевченка, буд. 23, м. Макіївка, Донецька обл., 86157
19	26480641	КС «Тор»	вул. Труда, буд. 5, м. Слов'янськ, Донецька обл., 84112
20	26531893	КС «Епоха Відродження»	вул. Зелена, буд. 53, оф. 57, м. Запоріжжя, 69096
21	26561061	КС «УКРКРЕДИТ»	проспект Карла Маркса, буд. 32, м. Кривий Ріг, Дніпропетровська обл., 50000
22	26576766	КС «Артемівська»	вул. Серго, буд. 3, м. Артемівськ, Луганська обл., 94313
23	32840693	КС «Партнер СТБ»	вул. Слов'янська, буд. 2 А, м. Луганськ, 91031
24	32943990	КС «Дніпро-Довіра»	вул. Індустріальна, буд. 5, м. Дніпродзержинськ, Дніпропетровська обл., 51939
25	33422374	КС «Народна»	вул. Коробова, буд. 3 А, м. Дніпропетровськ, 49099
26	33435818	Христинівська кредитна спілка «Партнер-плюс»	вул. Гагаріна, буд. 9, м. Христинівка, Черкаська обл., 20000
27	33459273	КС «Гермес»	вул. Пирогова, буд. 9, 1 поверх, м. Свердловськ, Луганська обл., 94800
28	33979188	КС «Фінанси Буковини»	вул. Руська, буд. 1, м. Чернівці, 58000
29	33999205	КС «Українська будівельна фундація»	вул. Феодори Пушиної, буд. 50-А, оф. 2, м. Київ, 03179
30	35967437	КС «Майбутнє Прикарпаття»	Проспект Незалежності, буд. 6, м. Долина, Івано-Франківська обл., 77500
31	35833778	КС «Східна кредитна спілка»	вул. Вавилова, буд. 28, м. Макіївка, Донецька обл., 86157
32	34801609	КС «Проспект»	вул. Жуковського, буд. 14, оф. 3, м. Одеса, 65026
33	34974815	КС «Імперіал»	вул. Леніна, буд. 56, м. Слов'янськ, Донецька обл., 84100
34	35353753	КС «Діамант плюс»	проспект Волі, буд. 58, оф./кв. 1 Б, м. Луцьк, 43010

На пути к ЕС: гармонизация законодательства и грядущие реформы

нов, которые будут регулировать отношения украинского бизнеса и ЕС. Во-первых, необходимо отменить экспортно-импортные пошлины, что позволит увеличить экспорт из Украины в ЕС на 1 млрд евро в год. Нарастивать украинский экспорт в ЕС можно за счет таких групп товаров, как пищевые продукты, металл и текстиль.

Правда, отмена пошлин окажет и негативное влияние. Многие компании, которые не смогут оказать достойную конкуренцию на рынках ЕС, будут вынуждены пройти длительную реструктуризацию или вовсе закрыться. А это очередная безработица.

Во-вторых, Евросоюз установил жесткий контроль над всеми видами продукции и без соответствия евростандартам продать что-либо в ЕС будет невозможно.

В-третьих, антимонопольное законодательство.

И в-четвертых, государственные

закупки. Здесь нужно достичь если не полной прозрачности, то хотя бы отбор компаний сделать ясным, процедуру закупок понятной.

К сожалению, сейчас сложно говорить о прозрачности, если профильное министерство не имеет представления о точном количестве государственных компаний, которые совершают эти закупки. Это большая проблема, в таком случае неизвестно, у кого и за какие средства приобретаются товары и услуги. Безусловно – это огромный источник злоупотреблений и хищений средств из госбюджета.

Основные трудности имплементации законодательства. В законодательстве ЕС записаны очень четкие, действенные и простые нормы для ведения и развития бизнеса. Это обеспечивает развитие, конкурентоспособность и, что немаловажно, действенность. В Украине если принимают за-

кон, то к нему добавляются еще и сопутствующие подзаконные акты, которые обеспечивают его функционирование.

Украина сегодня имеет серьезные позиции в экспорте продукции АПК. Мы первые в мире по экспорту подсолнечного масла, занимаем 4-е место по экспорту кукурузы, 5-е – по экспорту ячменя, 8-е – по экспорту пшеницы. И здесь одним из ключевых моментов будет разработка регуляторных актов в сфере безопасности продукции.

Несмотря на сложный процесс принятия законов – это самая легкая часть процесса. Гораздо труднее будет обеспечить исполнение этих законов. Ведь для этого нужно «с нуля» создавать соответствующие институты. Здесь будут играть не лоббистские усилия в парламенте, а давление со стороны общества, журналистские расследования и так далее.

Максим НЕЧИПОРЕНКО

ОГОЛОШЕННЯ

ЄАТ «УОСК» (03056, Київ, вул. Борщагівська, 145, тел.: (044) 457-80-80) повідомляє, що у зв'язку з втраченою, бланки полісів обов'язкового страхування цивільно-правової відповідальності власників наземних транспортних засобів серії АС:

9522501-9522520, 9522527, 9522541, 9522543-9522545, 9522547, 9522550, 9522553-9522560, 9522571-9522590, 9522598, 9522605, 9522607-9522608, 9522616, 9522620, 9522639, 9522642, 9522645, 9522651, 9522653, 9522658, 9522660, 9714432-9714434, 9714436-9714477, 9714479-9714503, 9714508, 9714511-9714516, 9714519-9714522, 9714524-9714542, 9714544-9714546, 9714548-9714557, 9714559-9714572, 9714574, 9714576-9714601, 9714604-9714610, 9714612-9714614, 9714616-9714618, 9714620-9714628, 9714630, 9714640, 9714643-9714644, 9714646, 9714651-9714653, 9714657, 9714679-9714680, 9714682-9714685, 9714688-9714693, 9714695-9714698, 9714700-9714718, 9714720-9714723, 9714725-9714733, 9714736-9714737, 9714742, 9714746-9714747, 9714750, 9714752, 9714755, 9714757, 9714759, 9714764, 9714766-9714770, 9714772-9714774, 9714777-9714780, 9714784-9714794, 9714796-9714803, 9714805-9714807, 9714810-9714824, 9714827-9714844, 9714846-9714847, 9714849-9714851, 9714853-9714857, 9714859-9714868, 9714870-9714875, 9714877-9714879, 9714881-9714882, 9714884, 9714887-9714888, 9714890-9714900, 9714902-9714904, 9714908-9714913, 9714916-9714918, 9714920-9714922, 9714924-9714928, 9714930-9714947, 9714963, 9714965, 9714977-9714978, 9714980, 9714990-9714991, 9714994, 9714996-9714999, 9715001-9715004, 9715006, 9715008, 9715011-9715013, 9715015-9715017, 9715020-9715021, 9715023, 9715028-9715040, 9715042, 9715048, 9715050, 9715053, 9715060-9715061,

9715065-9715066, 9715072, 9715080-9715082, 9715087-9715089, 9715091, 9715094, 9715096-9715099, 9715102, 9715104, 9715108-9715109, 9715111-9715120, 9715122-9715128, 9715133, 9715135-9715140, 9715144-9715146, 9715149, 9715152, 9715154-9715158, 9715160-9715162, 9715164-9715168, 9715170-9715172, 9715174-715178, 9715180-9715182, 9715184-9715187, 9715189-9715193, 9715195, 9715197, 9715207, 9715210, 9715212-9715216, 9715219, 9715221, 9715223-9715225, 9715227, 9715229, 9715238, 9715241, 9715243-9715246, 9715252-9715253, 9715257-9715259, 9715262, 9715264-9715269, 9715280-9715282, 9715289, 9715291, 9715293, 9715295-9715296, 9715299-9715301, 9715305-9715306, 9715309-9715311, 9715314-9715316, 9715320-9715322, 9715324-9715328, 9715333-9715335, 9715337-9715340, 9715342-9715344, 9715346-9715347, 9715352-9715379, 9715382-9715384, 9715388-9715390, 9715392, 9715395-9715396, 9715399-9715402, 9715404-9715416, 9715425-9715427, 9715430, 9715438-9715440, 9715442-9715443, 9715445, 9715447, 9715458, 9715460, 9715462-9715463, 9715468-9715472, 9715474-9715484, 9715486-9715488, 9715490, 9715492-9715529, 9715533-9715534, 9715537-9715541, 9715543, 9715548-9715549, 9715552, 9715554-9715555, 9715558-9715559, 9715561-9715564, 9715566-9715569, 9715571-9715577, 3876192-3876193, 3877181, 3877181, 3877251-3877259, 5513131-5513145, 6702001, 6702108, 9520912-9520915, 9520917-9520939, 9520941-9520950, 9521001-9521011;

Серія АІ: 6084021-6084040, 6084075-6084077, 6084079, 6084081, 6084083-6084085, 6084087-6084090, 6084111-6084112, 6084115-6084116, 6084125, 6084127, 6084130, 6084133-6084135;

Серія АЕ: 0167964, 0167965, 0167964-0167965, 2410760 є недійсними.

ТДВ «СТ «ДОМІНАНТА» (ЄДРПУ 3526586, 01032, Київ, вул.Саксаганського, 119, оф.27, тел. (044) 220-07-55) повідомляє, що бланки полісів ОСЦПВВНТЗ з серією та нумерацією: АС/6734333, АС/6734334, АС/6734335, АС/6734336, АС/6734337, АС/6734338, АС/6734339, АС/6734340, АС/6734341, АС/6734342, АС/6734343, АС/6734344, АС/6734345, АС/6734346, АС/6734347, АС/6734348, АС/6734349, АС/6734350, АС/6734351, АС/6734352, АС/2036061, АС/2036062, АС/2036096, АС/2036097, АС/2036098, АС/2036099, АС/2036100, АС/0095177, АС/0095178, АС/0095179, АС/0095180, АС/0095241, АС/0095246,

АЕ/0504718, АС/1988871, АС/1988872, АС/1988875, АС/1988881, АС/1991231, АС/0680806, АС/0680827, АС/0680828, АС/0680829, АС/0680830, АС/0680831, АС/0680832, АС/1803781, АС/1803785, АС/6017644, АС/6730605, АС/8769793, АС/8780486, АС/8780487, АС/8994218, АС/2715374, АС/9394132, АС/4557519, АС/6010034, АС/6735000, АС/7495347, АС/7495427, АС/8771766, АС/8995086, АС/8995099, АС/9368528, АС/9368529, АС/9368530, АС/9368531, АС/9368532, АС/9386520, АС/9394928, АІ/3261810 а також спеціальні знаки до них вважати втраченими та недійсними.

Окончание. Начало на стр. 5

Убытки по секторам промышленности



АВИАЦИЯ

Повышение безопасности полетов приводит к снижению числа катастрофических убытков. Однако размер авиационных убытков растет. Авиакатастрофы занимают одну из верхних строчек среди причин крупных страховых случаев в части числа и стоимости убытков, наземные инциденты с самолетами также приводят к значительному количеству убытков.

Столкновения воздушного судна с птицами – одна из главных причин авиаубытков. За период с 2009-го по 2013 год произошло 34 подобных страховых случая (27 авиакомпаний).

ЭНЕРГЕТИКА (НЕФТЬ И ГАЗ)

Пожар – причина убытков №1 в сфере энергетики как по количеству страховых случаев, так и по их стоимости. Поломка оборудования, взрыв, стихийные бедствия (ураганы) и условный перерыв в производстве – также среди основных причин убытков, выявленных исследованием.

ФИНАНСОВЫЕ ЛИНИИ БИЗНЕСА (СТРАХОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ/ОТВЕТСТВЕННОСТИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ)

Во многих странах мира AGCS наблюдает рост страховых случаев в сфере страхования профессиональной ответственности, которые являются ведущей причиной убытков среди проанализированных страховых случаев (74% по количеству/72% по стоимости).

Наметилась тенденция коллективных исков в новых сферах. При этом новые юридические перспективы появляются за пределами США. Когда-то в Европе и не слышали о коллективных средствах правовой защиты, а сегодня AGCS наблюдает, что все больше и больше стран их перенимают. Существует проблема большей строгости в отношении коллективных претензий, а также увеличение частоты в некоторых юрисдикциях.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Страховые случаи по страхованию ответственности становятся более интернациональными, сложными и затратными, поскольку продолжает повышаться информированность людей о возможности компенсации и американском стиле судебных процессов.

СПРАВКА

Allianz Global Corporate & Specialty SE (AGCS) – подразделение Allianz, которое специализируется на страховании крупных промышленных рисков. Компания обеспечивает страховые и рискованные консультации по всему спектру специальностей, альтернативных передачи риска, корпоративного бизнеса и промышленного страхования: морской, авиационный (вкл. космический), энергетики, машиностроения, финансовый сектор, ответственности и страхование имущества (в т.ч. международных страховых программ).

AGCS работает в 28 странах и более чем в 160 странах через сеть и партнеров Allianz Group. В AGCS занято более 3500 человек. AGCS предоставляет страховые решения для более чем половины из списка Fortune Global 500 компаний

Несмотря на небольшое количество убытков, связанных с травмами и смертью в результате противоправных действий, их доля в сумме возмещений составляет более 40%. Страховые случаи с дефектными товарами набирают обороты, и случаи отзыва транспортных средств участились.

СУДА И ГРУЗЫ

Рост инфляции, растущая проблема халатности экипажа и высокая стоимость подъема затонувших судов способствуют тревожному росту размера убытков в сфере морского страхования, хотя частота страховых случаев (особенно потери груза) снизилась.

В 2012 году ущерб от крушения судна «КостаКонкордия» вывел посадку на мель в лидеры списка причин убытков по размеру ущерба. Однако эта причина убытков встречается относительно нечасто (8%) в исследованной выборке. Халатность экипажа часто является основным фактором, стоящим за многими ключевыми причинами убытков, и потенциальным сопутствующим фактором в более 60% страховых случаев на сумму более 1 млн.

ИМУЩЕСТВО И ИНЖЕНЕРНО-СТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ

Размер убытков в сфере страхования крупного коммерческого имущества и инженерно-строительных работ растет в связи с тенденцией постоянного роста стоимости активов и рисков, которые становятся все более взаимосвязанными и концентрируются в областях, подверженных стихийным бедствиям. Существует вероятность роста ущерба от стихийных бедствий, поскольку растет экономическая активность и стоимость активов в зонах повышенной опасности.

Пожар – главная причина имущественных убытков, по данным AGCS, как по количеству, так и по размеру. Поломка оборудования тоже находится среди лидеров по количеству спровоцированных страховых случаев. Землетрясения – первая причина по размеру убытков при инженерно-строительных работах, в то время как ошибка персонала/ошибка управления является самой частой причиной, провоцирующей 30% общего количества случаев.

Рейтинг надежности банковских депозитов по итогам I полугодия 2014 г

№ п/п	Название банка	Рейтинг депозитов	Итоговая оценка	Капитал			Качество кредитного портфеля	
				Достаточность регулятивного капитала (Н2), %	Соотношение регулятивного капитала к совокупным активам (Н3), %	Прирост регулятивного капитала (Н1) за I полугодие 2014 года, %	Доля кредитных операций III, IV и V категорий, %	Прирост кредитных операций III, IV и V категорий за I полугодие 2014 года, %
1	УКРСИББАНК	rd.1 (pi)	10,5479	20,94	16,15	-9,65	17,58	52,07
2	КРЕДИ АГРИКОЛЬ БАНК	rd.1 (pi)	10,4286	14,63	12,5	16,58	3,21	85,59
3	АЛЬФА-БАНК	rd.1 (pi)	10,4133	17,42	15,36	14,92	33,29	-12,59
4	РАЙФФАЙЗЕН БАНК АВАЛЬ	rd.1 (pi)	10,2063	16,46	12,69	-11,18	33,71	37,68
5	КРЕДОБАНК	rd.1 (pi)	10,1926	11,99	9,65	-36,11	26,08	12,98
6	ПРОКРЕДИТ БАНК	rd.1 (pi)	10,1278	13,01	12,08	10,57	10,07	71,19
7	УКРСОЦБАНК	rd.1 (pi)	8,6215	11,09	8,64	-20,28	45,21	42,84
8	УКРГАЗБАНК	rd.1 (pi)	8,2779	22,81	15,05	-4,07	28,24	16,70
9	МЕГАБАНК	rd.1 (pi)	8,1547	14,59	12,86	14,86	8,56	33,71
10	УКРЭКСИМБАНК	rd.1 (pi)	7,8169	26,17	16,71	2,21	31,84	38,85
11	ПРИВАТБАНК	rd.1 (pi)	7,5152	10,91	9,02	-5,66	19,08	-12,49
12	ОТП БАНК	rd.1 (pi)	7,04824	14,13	13,08	-22,02	20,48	74,70
13	БАНК КРЕДИТ ДНЕПР	rd.1 (pi)	6,8340	11,55	10,27	4,33	19,50	-10,62
14	ПЛАТИНУМ БАНК	rd.1 (pi)	6,8121	11,3	7,83	-4,70	16,91	66,41
15	ОЩАДБАНК	rd.1 (pi)	6,76195	22,82	14,4	-2,58	44,79	71,18
16	"ХРЕЩАТИК"	rd.1 (pi)	6,7576	10,72	10,17	-2,99	32,01	9,70
17	КРЕДИТ ЕВРОПА БАНК	rd.1 (pi)	6,5266	27,72	16,68	26,69	22,22	50,66
18	"ЮНИСОН"	rd.1 (pi)	6,5222	65,87	54,77	22,16	15,09	-
19	"ГЛОБУС"	rd.1 (pi)	6,5025	13,57	17,2	-0,26	16,34	42,15
20	АККОРДБАНК	rd.1 (pi)	6,4616	25,36	24,54	12,43	61,72	10,95
21	МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК	rd.1 (pi)	6,1048	15,28	10,41	16,92	24,42	50,56
22	"КОНТРАКТ"	rd.1 (pi)	6,0819	10,72	14,77	-2,64	8,80	-16,70
23	УКРАИНСКИЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БАНК	rd.2 (pi)	5,9878	17,17	16,13	-3,12	7,11	27,39
24	ПЕРВЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК	rd.2 (pi)	5,9023	23,94	21,15	-2,75	17,32	38,11
25	КРЕДИТВЕСТ БАНК	rd.2 (pi)	5,8016	48,85	37,6	24,75	0,44	3,02
26	АРТЕМ-БАНК	rd.2 (pi)	5,7214	35,76	35,95	22,20	8,53	-1,87
27	БАНК НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ	rd.2 (pi)	5,6678	11,02	9,51	-2,90	10,52	69,30
28	ВИЭС БАНК	rd.2 (pi)	5,5466	30,43	23,84	3,43	15,24	59,66
29	ИДЕЯ БАНК	rd.2 (pi)	5,4880	15,57	12,33	25,07	12,66	-43,40
30	ОКСИ БАНК	rd.2 (pi)	5,4813	29,01	25,58	-0,10	15,67	33,59
31	БТА БАНК	rd.2 (pi)	5,3483	57,72	44,56	0,40	45,04	-9,67
32	"ЛЬВОВ"	rd.2 (pi)	5,3429	25,8	15,09	-1,00	25,94	17,73
33	"СОФИЕВСКИЙ"	rd.2 (pi)	5,2416	29,48	28,27	-1,10	11,70	-
34	МИСТО БАНК	rd.2 (pi)	5,1843	18,16	18,12	-0,87	57,90	12,10
35	ЭНЕРГОБАНК	rd.2 (pi)	5,1249	13,86	10,97	15,97	18,42	-27,46
36	ИНДУСТРИАЛБАНК	rd.2 (pi)	5,1065	28,32	25,33	-4,08	19,17	102,97
37	ЮНИОН СТАНДАРД БАНК	rd.2 (pi)	4,9630	46,31	48,22	50,89	7,41	-90,32
38	ПУМБ	rd.2 (pi)	4,79022	11,28	9,75	2,38	17,96	31,69
39	ФИДОБАНК	rd.2 (pi)	4,7026	17,22	15,8	-3,43	29,04	36,42
40	БАНК ПЕТРОКОММЕРЦ-УКРАИНА	rd.2 (pi)	4,7020	31,52	22,63	5,80	27,14	162,58
41	БАНК НАРОДНЫЙ КАПИТАЛ	rd.2 (pi)	4,6207	50,76	46,48	5,44	61,13	8,16
42	БАНК АЛЪЯНС	rd.2 (pi)	4,6022	47,31	57,84	133,19	3,81	8,34
43	БАНК РЕНЕСАНС КАПИТАЛ	rd.2 (pi)	4,5641	31,38	18,33	24,45	23,54	53,48
44	"ФИНАНСОВЫЙ ПАРТНЕР"	rd.2 (pi)	4,5217	28,09	21,74	-4,60	5,57	-
45	ИНТЕРКРЕДИТБАНК	rd.2 (pi)	4,5213	31,52	24,86	-3,10	7,80	-
46	УНИКОМБАНК	rd.2 (pi)	4,5034	50,46	45,87	20,01	70,29	11,45
47	ИНВЕСТБАНК	rd.3 (pi)	4,4617	26,2	23,8	10,54	13,11	17,11
48	АГРОКОМБАНК	rd.3 (pi)	4,4018	18,44	20,15	6,59	6,54	-67,06
49	УКРГАЗПРОМБАНК	rd.3 (pi)	4,3819	11,11	10,51	-3,09	27,30	0,40
50	"ТРАСТ"	rd.3 (pi)	4,3818	30,76	18,51	0,50	34,84	50,55
51	МОТОР-БАНК	rd.3 (pi)	4,3812	34,56	28,93	3,34	10,96	587,68
52	КОМИНВЕСТБАНК	rd.3 (pi)	4,3630	12,99	11,76	7,78	9,83	29,91
53	ДИВИ БАНК	rd.3 (pi)	4,3510	22,6	21,43	15,53	0,41	19,49
54	УНИВЕРСАЛ БАНК	rd.3 (pi)	4,3499	14,12	10,89	-13,71	12,42	68,79
55	ЭКСПРЕСС-БАНК	rd.3 (pi)	4,2454	31,96	19,01	-1,96	14,86	22,50
56	"АКСИОМА"	rd.3 (pi)	4,2426	34,85	29,74	1,01	20,42	35,60
57	ИНТЕГРАЛ - БАНК	rd.3 (pi)	4,2227	11,63	21,28	11,25	17,74	82,55
58	БАНК ГРАНТ	rd.3 (pi)	4,2023	24,43	21,2	3,81	15,12	45,49
59	ЕВРОПРОМБАНК	rd.3 (pi)	4,2021	24,92	13	-4,57	16,76	475,37
60	КРЕДИТ ОПТИМА БАНК	rd.3 (pi)	4,2006	69,43	49,25	-1,12	6,77	72,16
61	ФИНЭКСБАНК	rd.3 (pi)	4,2005	97,41	57,12	-0,86	2,15	-14,26
62	ПИРЕУС БАНК МКБ	rd.3 (pi)	4,1675	25,69	14,44	-9,94	35,83	-25,08
63	БАНК 3/4	rd.3 (pi)	4,1079	10,07	14,59	1,30	0,48	364,83
64	БАНК БОГУСЛАВ	rd.3 (pi)	4,1012	36,9	33,01	-1,58	12,28	-12,75
65	ПОЛТАВА - БАНК	rd.3 (pi)	4,0832	21,01	17,54	1,39	25,60	92,85
66	"СТАНДАРТ"	rd.3 (pi)	4,0817	21,85	18,15	-1,36	0,20	-56,08
67	АПЕКС-БАНК	rd.3 (pi)	4,0217	19,39	27,38	10,17	11,29	-
68	"ПРЕМИУМ"	rd.3 (pi)	4,0020	30,43	27,09	1,91	25,54	339,68
69	ДИАМАНТБАНК	rd.3 (pi)	3,9502	10,08	10,21	-2,55	8,25	23,26
70	МЕТАБАНК	rd.3 (pi)	3,9415	20,66	18,8	4,09	17,91	-22,27
71	"ТК КРЕДИТ"	rd.3 (pi)	3,9233	14,78	10,88	-2,18	27,56	76,60
72	УКРИНБАНК	rd.3 (pi)	3,8741	14,79	9,9	18,45	13,02	18,68
73	БАНК НАЦИОНАЛЬНЫЙ КРЕДИТ	rd.3 (pi)	3,8653	13,67	9,85	17,77	24,60	24,18
74	ИМЭКСБАНК	rd.3 (pi)	3,8642	14,31	12,12	8,66	12,66	187,92
75	ТАСКОМБАНК	rd.3 (pi)	3,8265	13,34	12,21	-0,61	7,08	99,20
76	"СТОЛИЧНЫЙ"	rd.3 (pi)	3,8210	26,49	21,12	-0,84	10,80	-
77	ЛЕГБАНК	rd.3 (pi)	3,7613	13,73	21,41	0,42	10,00	-15,18
78	БАНК СИЧ	rd.3 (pi)	3,7611	21,67	21,47	-0,04	23,47	24,67
79	ЕВРОБАНК	rd.3 (pi)	3,7433	11,57	12,72	-6,51	6,94	111,64
80	ФИНБАНК	rd.3 (pi)	3,6861	11,59	11,5	5,83	11,46	-20,03
81	БАНК ВОСТОК	rd.3 (pi)	3,6062	15,69	11,28	1,31	0,22	201,01
82	БАНК ФИНАНСЫ И КРЕДИТ	rd.3 (pi)	3,5925	11,84	10,65	36,74	41,79	60,18
	Среднее значение:	-	-	24,21	20,41	5,41	19,45	54,19

2014 года на основе квартальных отчетов банков

Ужесточение критериев отбора

Код рейтинга	Ликвидность		Доходность		Масштаб	Дополнительные факторы	
	Текущая ликвидность (Н5), %	Изменение текущей ликвидности I полугодие 2014 года, п.п.	ROE I полугодие 2014 года, %	Прирост ЧПД I полугодие 2014 года, %		Оценка депозитных программ в баллах	Оценка поддержки акционера в баллах
9,62	81,36	10,65	-19,74	5,48	2,74	3	5
18,91	74,06	5,08	26,33	67,55	2,04	3	5
21,45	164,13	15,43	0,09	8,69	4,02	3	5
15,2	84,31	10,52	-15,87	29,77	5,07	3	5
21,93	78,89	-9,38	9,87	71,47	0,58	3	5
3,84	49,04	2,06	5,47	22,65	0,37	3	5
25,25	65,06	-24,25	0,15	6,43	5,30	2	5
23,99	62,48	5,63	1,53	40,45	2,61	3	3
24,4	66,32	4,38	2,48	49,44	0,69	3	3
23,56	114,91	60,17	0,60	6,14	12,68	2	3
19,23	91,85	1,79	1,86	24,89	23,29	3	2
22,59	86,31	22,32	-41,63	32,05	2,41	2	3
19,91	73,4	-33,8	-4,71	-2,46	0,77	3	2
21,94	142,79	24,76	-19,51	32,08	0,68	3	2
19,11	79,72	2,04	1,67	12,39	13,19	1	3
21,69	83,4	30,12	-11,09	-158,14	1,02	3	2
20,9	442,92	93,59	39,07	-3,76	0,26	2	2
19,33	100,24	-39,74	9,48	336,66	0,09	3	1
19,23	75,28	-4,28	1,54	15,67	0,17	3	2
24,04	57,17	-9,04	3,55	4,11	0,07	2	2
22,35	74,14	-7,81	5,77	14,04	0,23	2	2
23,75	85,17	-4,11	-21,65	494,69	0,09	2	2
22,53	53,02	-2,56	0,23	-34,91	0,40	2	2
23,78	61,92	-86,02	-3,38	15,91	0,13	2	2
22,93	85,49	15,02	7,46	-1,21	0,06	2	1
23,12	120,04	17,39	2,22	347,15	0,05	1	2
24,7	66,9	-9,49	0,47	-39,42	0,48	2	2
19,97	124,3	14,28	2,09	28,98	0,26	1	2
16,97	171,79	100,28	2,57	53,92	0,32	1	2
24,28	101,76	19,49	0,54	13,80	0,06	1	2
23,24	218,11	-69,97	0,09	57,76	0,36	1	2
18,75	77,52	30,18	0,38	90,18	0,12	1	2
23,93	106,28	-79,14	0,17	8,80	0,07	2	1
23,95	72,81	4,3	7,94	-25,29	0,20	1	2
23,42	72,59	12,88	0,05	-59,47	0,23	2	1
29,47	54,86	3,01	0,48	3,64	0,31	2	1
14,15	225,76	128,41	40,45	2,05	0,10	1	1
21,4	60,05	-4,25	4,40	42,85	4,08	1	2
20,36	48,33	-7,74	0,08	-150,52	1,35	2	1
24,21	33,08	-37,59	-5,25	0,45	0,12	1	2
23,65	59,09	2,51	7,02	125,36	0,03	1	1
13,85	112,16	-1663,63	0,68	137,32	0,09	1	1
2,86	133,65	24,33	2,48	52,81	0,16	1	1
24,92	328,54	174,62	0,19	48,71	0,07	1	1
24,21	103,09	16,97	0,18	52,68	0,05	1	1
23,9	87,27	19,12	15,78	-5,92	0,14	1	1
23,42	50,15	4,32	1,58	21,08	0,07	1	1
21,28	120,26	8,03	0,15	-10,26	0,08	1	1
27,72	59,5	-13,95	-1,23	-40,00	0,14	2	1
8,79	89,23	23,39	0,25	857,51	0,08	1	1
21,43	86,35	-8,14	1,87	3,14	0,05	1	1
22,35	85,32	33,25	0,89	76,96	0,13	1	1
17,9	83,84	-14,9	0,25	-42,81	0,47	1	1
23,6	78,04	-19,28	-13,37	-19,55	0,74	1	2
17,13	92,49	-14,4	0,08	8,70	0,24	1	1
24,07	54,47	-7,65	0,45	10,72	0,12	1	1
20,14	57,82	10,5	14,14	52,57	0,12	1	1
21,46	71,53	6,51	0,15	-5,95	0,11	1	1
20	108,75	43,71	0,93	29,07	0,10	1	1
19,52	293,9	-131,13	0,56	-15,90	0,03	1	1
24,04	264,86	-203,42	-0,54	31,58	0,02	1	1
16,17	167,23	31,74	-33,90	-32,48	0,35	1	1
22,4	104,36	19,54	0,27	61,64	0,38	1	1
21,35	69,09	-39,36	0,61	6,21	0,06	1	1
22,56	70,21	-11,79	4,28	0,00	0,16	1	1
22,71	91,74	-67,76	0,22	22,17	0,08	1	1
22,49	63,37	-29,74	4,80	-23,00	0,09	1	1
24,08	50,34	-138,35	0,32	-4,60	0,10	1	1
25	71,08	2,4	1,09	56,94	0,53	1	1
19,01	49,04	-13,09	2,12	22,79	0,08	1	1
24,33	86,76	3,68	0,32	16,78	0,17	1	1
23,87	53,02	-53,53	0,46	56,62	0,76	1	1
23,66	81,24	1,07	0,34	-107,68	0,29	1	1
19,09	102,75	-52,59	0,65	8,35	1,32	1	1
23,73	83,51	10,8	3,18	31,56	0,36	1	1
28,22	58,4	-16,47	0,23	-11,09	0,06	1	1
22,55	60,26	-22,09	-0,83	-120,56	0,08	1	1
27,72	48,39	-32,82	3,38	17,43	0,07	1	1
24,45	60,49	-13,34	0,16	743,57	0,19	1	1
23,87	62,34	-21,68	0,28	18,37	0,37	1	1
23,51	49,61	-34,88	4,10	32,13	0,39	1	1
20,97	51,59	-0,86	-2,02	-15,80	3,41	1	1
21,36	96,86	-24,19	0,72	44,05	-	-	-



Принципиальные изменения в методику оценки надежности депозитов не вносились, поскольку по итогам первого квартала 2014 года ни в один из банков-участников рейтинга не была введена временная администрация. То есть рейтинг доказал свое качество и не требовал улучшения методики. В то же время, видя ухудшение макроэкономических показателей и прогрессирующий отток вкладов за первые два квартала 2014 года, агентство пересмотрело ряд критериев оценки. В частности, порог прохождения в первую группу надежности был увеличен с 4 до 6 баллов, во вторую группу надежности — с 1,8 до 4,5 балла. При оценке текущей ликвидности в баллах аналитики обращали внимание на ее динамику не только за полугодие, но и за второй квартал. Особенного внимания заслужили резкие изменения объемов кредитных операций третьей, четвертой и пятой группы рисков по классификации НБУ. В случае прироста этой статьи более чем на 50% оценка за качество активов ухудшалась. Полный текст методики был опубликован в еженедельнике «Украина Бизнес Ревю» №21 (1246) от 09.06.2014.

Рейтинговая шкала оценки надежности депозитов банков на основе публичной информации

Обозначение рейтинговой оценки	Интерпретация рейтинговой оценки
rd.1 (pi)	Высокая надежность депозитов в сравнении с другими банками, которые входят в рейтинг
rd.2 (pi)	Хорошая надежность депозитов в сравнении с другими банками, которые входят в рейтинг
rd.3 (pi)	Приемлемая надежность депозитов в сравнении с другими банками, которые входят в рейтинг
rd.4 (pi)	Неудовлетворительная надежность депозитов в сравнении с другими банками, которые входят в рейтинг



Примечание: Оценку банковских депозитов следует воспринимать как мнение аналитиков РА «Стандарт-Рейтинг» о надежности банковского депозита. Данное мнение не является рекомендацией к приобретению банковских услуг или вложению средств в конкретные банки. Рейтинг рассчитан на основе данных, которые агентство считает достоверными. Дифференциация рейтинговой оценки произведена относительно средних значений числовых факторов, которые принимались во внимание при оценке

Кризис не для всех: рейтинг надежности банковских депозитов по итогам первого полугодия 2014 года

Ситуация в банковском секторе Украины в январе–сентябре оставалась напряженной. Агентство традиционно проводит мониторинг ряда показателей по группе банков, которые участвуют в рейтинге, и отмечает ряд негативных тенденций во втором квартале:

- прирост кредитных операций, относящихся к третьей, четвертой и пятой категории рисков по классификации НБУ, за квартал составил 53,55%;
- средняя доля кредитных операций, классифицированных по третьей, четвертой и пятой категориям риска по классификации НБУ, выросла за второй квартал с 18,29% до 19,28%;
- среднее значение норматива текущей ликвидности (Н5) за первое полугодие 2014 года по выборке банков, которые входили в рейтинг, упало на 21,81 п.п.

К позитивным тенденциям следует отнести способность банков за полгода в среднем нарастить регулятивный капитал на 5,66%. Такая динамика показывала, что банки продолжали сопротивляться кризису и могли обеспечивать свою докапитализацию. Также в первом полугодии 2014 года средний темп прироста чистого процентного дохода по группе банков, участвующих в рейтинге, составил 43,44%. Однако из более чем 80 банков, участвующих в рейтинге, у 24 было зафиксировано снижение чистого процентного дохода.

Количество банков, участвующих в рейтинге, сократилось. При этом если в рейтинге по итогам первого квартала наивысшую оценку получило 14 банков, то по

итогам полугодия их было уже больше 20, и это несмотря на то, что агентство ужесточило методику оценки надежности депозитов из-за ухудшения макроэкономической среды, в которой оказались украинские банки.

ЛИДЕРЫ РЕЙТИНГА

В пятерке лидеров рейтинга произошли незначительные изменения. Рейтинг по итогам первого полугодия 2014 года возглавил УкрСиббанк BNP Paribas Group. Банк продолжал поддерживать высокий запас нормативов капитала и во втором квартале сумел нарастить норматив текущей ликвидности до 81,36%. Также банк удерживал небольшую долю проблемных кредитов в кредитном портфеле, как для универсального банка, с уклоном в розничный бизнес. Однако его деятельность в первом полугодии оставалась убыточной, хотя он и смог нарастить чистый процентный доход на 5,48%. Великолепно себя чувствовал и лидер рейтинга по итогам первого квартала 2014 года Креди Агриколь Банк, отставая от нынешнего лидера всего на 0,1194 балла. Креди Агриколь Банк хотя и заметно отстал от УкрСиббанка по нормативам Н2, Н3 и Н5, зато характеризовался высоким качеством активов, а его деятельность в первом полугодии не просто оставалась прибыльной, но и поставила рекорд по рентабельности собственного капитала, уступив место лишь небольшим Юнион Стандарт Банк и Кредит Европа Банк. Оба банка французских банковских групп BNP Paribas и Credit Agricole вполне могли играть роли «тихой гавани»

для консервативных вкладчиков в период кризиса.

Постоянные позиции в тройке лидеров рейтинга сохранял Альфа-Банк. Как и в рейтинге первого квартала, его депозиты получили наивысшую оценку надежности из возможных оценок. По итогам первых двух кварталов, Альфа-Банк продолжал демонстрировать превосходные результаты работы:

- в сложных экономических условиях банк нарастил регулятивный капитал на 14,92% при среднем темпе в 5,66% по группе из 83 банков, участвующих в рейтинге;
- Альфа-Банк добился снижения объема кредитных операций, относящихся к третьей, четвертой и пятой категории риска по классификации НБУ, против среднего темпа прироста по группе из 83 банков, участвующих в рейтинге, на 53,55%;

• в первом полугодии 2014 года банк нарастил норматив текущей ликвидности на 15,43 п.п. до 164,13%. Это был самый высокий уровень ликвидности из числа крупнейших банков, участвующих в рейтинговом исследовании.

Относительно постоянные позиции в первой группе продолжал занимать банк «Хрещатик», хотя если раньше он замыкал группу банков с наивысшим рейтингом надежности депозитов, то теперь, из-за увеличения числа участников этой группы, оказался почти в середине этой группы. Банк мог похвастаться хорошим запасом норматива текущей ликвидности на уровне 83,4%, а также почти в 6 раз меньшим темпом прироста проблемных кредитов в



первом полугодии 2014 года, чем это можно было наблюдать в среднем по группе.

Из числа активно прогрессирующих банков можно выделить Банк Кредит Днепр, который перешел из второй в первую группу надежности, т.е. улучшил свою рейтинговую оценку надежности депозитов. В первом полугодии банк добился прироста регулятивного капитала на 4,33 п.п. и снизил на 10,62% объем кредитных операций, относящихся к третьей, четвертой и пятой категориям риска по классификации НБУ. По оценкам агентства, депозиты банка вошли в ТОП-15 наиболее надежных банковских депозитов среди 83 банков, принимавших участие в исследовании.

Также следует обратить внимание на переход в первую группу надежности банков: «Глобус», «Контракт», Платинум Банк, Аккордбанк и «ЮНИСОН». Каждый из указанных банков улучшал свои показатели в определенном сегменте, но все они имели хороший, а в отдельных случаях и избыточный запас те-

кущей ликвидности. Появление этих небольших банков в первой группе надежности агентство связывает с хорошей управляемостью этими учреждениями и возможностью менеджмента банков быстро подстраивать их деятельность под изменения рыночной конъюнктуры. Появление небольших банков в первой группе надежности стало возможным после того, как в июне 2014 года агентство уменьшило влияние масштаба деятельности банка на надежность депозитов.

В ПОИСКАХ ОПТИМАЛЬНОЙ ДОХОДНОСТИ

Традиционно агентство сопоставляет уровень надежности банковского депозита с уровнем предлагаемой банком доходности. Такое сопоставление отражено на рис. 1. В целом, по мнению агентства, депозитные предложения Альфа-Банка были наиболее оптимальными с позиции соотношения процентной ставки и риска. Именно этот банк предлагал на рынке ставку по депозитам в нацвалюте 23% годовых при очень высоком уровне на-



«Честность в отношениях с клиентом — наше правило и главное конкурентное преимущество»

Артур АТАНОВ,
Директор по развитию розничного бизнеса Альфа-Банка Украина:

— Наши клиенты уверены в том, что всегда смогут забрать свой депозитный вклад вовремя и в полном объеме. Честность в отношениях с клиентом — наше правило и главное конкурентное преимущество. За более чем десятилетнюю работу на украинском рынке Альфа-Банк ни разу его не нарушил! К основе нашего депозитного предложения — надежности, мы добавляем ряд преимуществ: удобство и инновационность. Депозитные предложения банка полностью отвечают потребностям и ожиданиям наших клиентов в текущих условиях. Своим клиен-

там мы предлагаем депозиты с высоким процентным доходом, круглосуточным доступом к таким счетам с помощью дистанционного канала обслуживания банка — интернет-банкинга «My Alfa-Bank», который позволяет управлять своими средствами — открывать и пополнять депозит, переводить деньги с карты на карту, погашать кредит и платить за коммунальные услуги. Кроме того, при открытии депозита в «My Alfa-Bank» клиент может получить более высокий процент по вкладу за счет бонусной программы.

дежности депозитов. Также в зону «оптимальных предложений» по соотношению уровня надежности и доходности вошли Прокредитбанк и Кредобанк, которые предлагали доходность по своим депозитам значительно меньшую, чем Альфа-Банк, но демонстрировали также высокий уровень надежности.

В зону высокой доходности вошли следующие банки: «ЮНИСОН», Приватбанк, Платинум Банк и «Хрещатик». Агентство рекомендовало бы обратить внимание на депозитные предложения этих финансовых учреждений и подвергнуть их дополнительному анализу. Очень консервативными выглядели предложения Креди Агриколь Банка, Райффайзен Банка Аваль и УкрСиббанка. Небольшая доходность сопровождалась тут высокой степенью надежности. Если сопоставлять с уровнем риска, то в принципе разницы между банками первой пятерки практически нет, но вот между лидером рейтинга и банком, замыкающим первую группу надежности, разница по набранным баллам отмечается почти в двукратном размере. Воспринимая результаты рейтинга, вкладчику следует это учитывать, равно как и соотношение риска и доходности по предлагаемому депозиту.

В свете продолжающегося банковского кризиса агентство рекомендует обратить внимание на первую группу банков из рейтинга надежности депозитов, проводить диверсификацию депозитного портфеля (не вкладывать деньги в один банк) и не брезговать вложениями в небольшие банки, поскольку они оказались более управляемыми в условиях кризиса и способны предложить интересный уровень доходности. Также мы рекомендуем обходить банки с участием российского государственного капитала, так как их перспективы в Украине пока не ясны, и, наоборот, не ограничивать работу с банками с участием частного российского капитала.

РИСКИ ВТОРОГО ПОЛУГОДИЯ

Поводов для паники в банковском секторе, несмотря на кризис, нет. Пока что все кризисные

процессы концентрировались в сегменте обеспечения банков ликвидностью. По мнению РА «Стандарт-Рейтинг», НБУ в марте-апреле 2014 года допустил стратегическую ошибку, отказавшись вводить мораторий на досрочное изъятие депозитов. Мы сопоставили динамику остатков на корсчетах банков и динамику нормативов ликвидности (рис. 2). Очевидным становится тренд, при котором остатки на корсчетах банков имели ярко выраженный тренд к росту в течение 9 месяцев 2014 года, а нормативы ликвидности, особенно среднее значение норматива мгновенной ликвидности по банковской системе, наглядно снижались. Два разнонаправленных тренда косвенно указывают на то, что банки так и не смогли остановить отток вкладов, которые замещались рефинансированием НБУ или межбанковскими кредитами. В 2009 году с этой проблемой боролись мораторием на досрочное изъятие вкладов, но в 2014 году этот рецепт монетарная власть подзабыла. В результате, мы увидели раскручивание маховика кризиса:

- отток депозитов из банков принуждал НБУ выдавать больше рефинансирования;
- под действием оттока депозитов и ухудшения макропоказателей банки концентрировали средства на корсчетах, взвинчивая спекулятивные настроения на валютном рынке;
- падение курса гривны на фоне продолжающегося оттока вкладов привело к увеличению проблемных кредитов, доля которых на 01.07.2014 достигла примерно 20%.

Ситуация далека от катастрофы, однако если описанные процессы не остановить, то уже во втором полугодии 2014 года кризис ликвидности в банковском секторе перейдет в кризис качества активов, бороться с которым – весьма дорогостоящее занятие. Агентство с оптимизмом смотрит на действия НБУ, как монетарного регулятора, и надеется, что стабилизация курса гривны и постепенное возвращение доверия к банковскому сектору позитивно отразятся на итогах третьего и четвертого кварталов 2014 года.

РА «Стандарт-Рейтинг» (Украина)

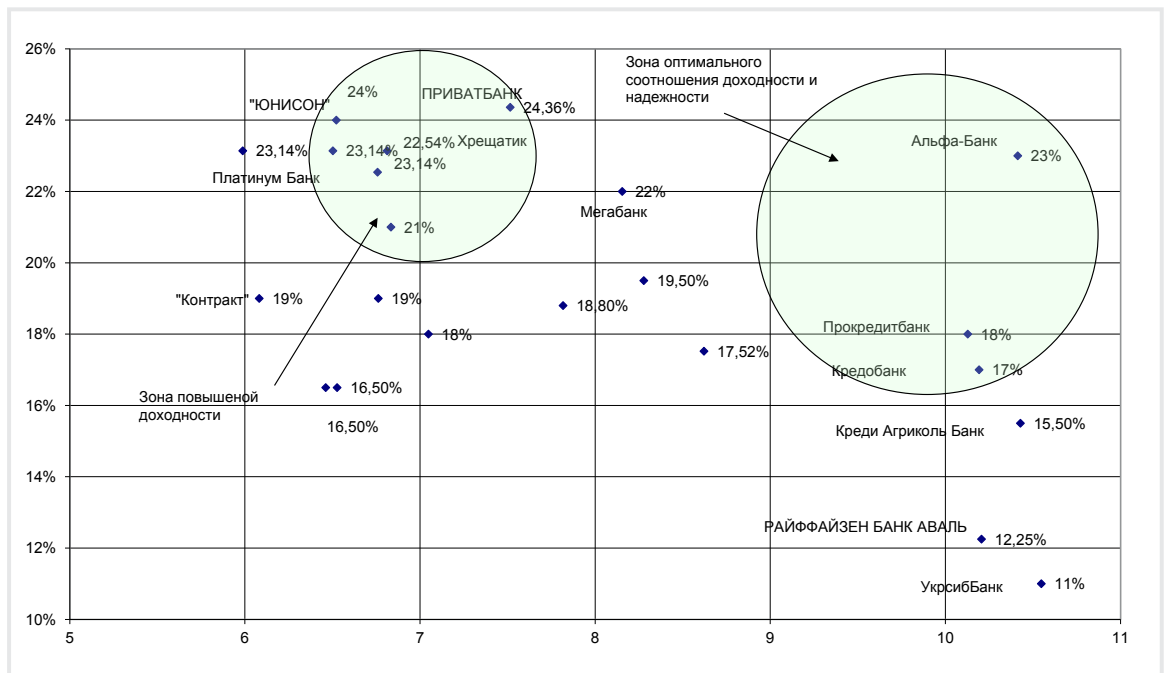


Рис. 1. Визуализация зависимости уровня надежности и доходности депозитов в национальной валюте на 23.09.2014

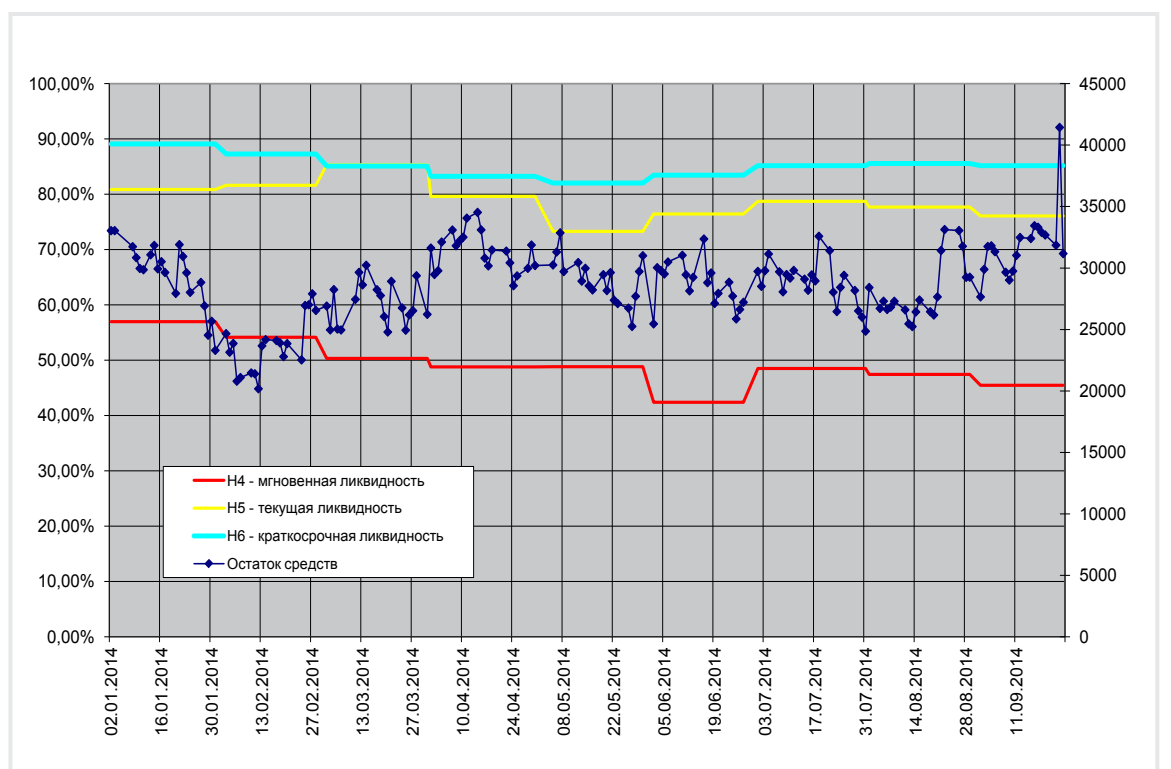


Рис. 2. Динамика средних значений нормативов ликвидности и остатков на корсчетах с 01.01.2014 по 23.09.2014 (данные НБУ)

«Клиенты ищут эффективный способ инвестирования или, скорее, сохранения накоплений»



Андрей МОЙСЕЕНКО,
заместитель Председателя Правления ПАО «БАНК КРЕДИТ ДНЕПР»

– На фоне сложной социально-политической ситуации в Украине с временным оттоком депозитов физлиц в той или иной мере столкнулись все банки. Часть клиентов, поддавшись паническим настроениям, забрали свои сбережения, и позитивный тренд прошлых лет по «удлинению» срочности пассивов сошел на нет. Ухудшение макроэкономической ситуации привело к снижению качества обслуживания долгов заемщиками и к дополнительным разрывам ликвидности в банковской системе.

К счастью, в отличие от ряда учреждений, наш банк имел запас ликвидности, а также альтернативные источ-

ники привлечения. В частности, депозиты юридических лиц, с которыми налажены долгосрочные стабильные отношения. Существенную поддержку Банку Кредит Днепр обеспечивает и надежный акционер: в исполнение принятого в марте с.г. решения об увеличении уставного капитала на 270 млн. грн., более половины средств уже поступили в банк. Таким образом, собственный капитал Банка Кредит Днепр увеличился с начала года на 19,7%. Это позволило банку не только стабильно выполнять свои обязательства, но и не прибегать к инструментам поддержки НБУ.

Клиенты по-прежнему ищут эффективный способ инвестирования или, скорее, сохранения накоплений, и сегодня еще более тщательно подходят к выбору кредитно-финансового учреждения. Самый высокий процент по вкладам давно не является ключевым вопросом в выборе банка. На первое место выходит фактор доверия к банковскому учреждению.

Учитывая этот тренд и разделяя консервативный подход населения к сбережениям, мы вышли к клиентам

с предложением депозита «Довіра». Это продукт для тех, кто не гонится за сверхприбылью, но заинтересован в стабильном прогнозируемом доходе. Мы – банк, который на протяжении почти 22 лет стабильно выполняет свои обязательства перед клиентами. Банк, который даже в самое трудное для банковской системы время ни разу не задержал платежи, своевременно проводил все клиентские операции, до копейки возвращал основные суммы вкладов и проценты по ним и, тем самым, поддержал клиентов. И мы по-прежнему стремимся дать нашим клиентам то, в чем они наиболее заинтересованы: прибыльный вклад на месяц с выгодной процентной ставкой и с повышенным процентным доходом при последующей пролонгации.

Все вышесказанное позволяет нам иметь репутацию надежного банка, которой мы дорожим и которую ценят наши клиенты. Это дает нам основания ожидать притока вкладов, что будет способствовать укреплению долгосрочной ресурсной базы.

Здравствуй, Одесса

В Одессе 10-13 сентября 2014 году состоялся XIV Международный Черноморский финансовый Форум, организуемый Центром бизнес-стратегий «Перспектива» при поддержке Лиги страховых организаций Украины. Партнерами Форума выступили: СК «ПЗУ Украина», СК «Текком»; партнеры секций: компании «Аудатекс», «Смайл Сервис», СК «Глобал Гарант»; медиа-партнер – ИД «Украина Бизнес».

В работе Форума приняли участие 124 делегата из 18 стран. В их число входят руководители известных страховых и перестраховочных компаний, банков, брокерских, аудиторских, консалтинговых, инвестиционных, юридических, рейтинговых и ассистирующих компаний, представители органов государственной власти, ученые, эксперты, журналисты.

Во время работы Форума рассмотрены вопросы законодательства и госрегулирования, проблемы развития отдельных видов страхования (моторного, медицинского, накопительного), взаимодействие финансовых учреждений (банков, страховых компаний, инвестиционных фондов), перестрахование, деятельность страховых посредников, инструменты стратегического менеджмента, а также представлен

опыт международных финансовых рынков, актуальные вопросы деятельности страховых компаний, функционирующих в зоне АТО. Помимо этого, были представлены стратегические прогнозы развития страхового бизнеса в Украине, итоги работы 2013 года, перспективы и нововведения, основные законодательные инициативы 2014 года по сегментам рынка.

В рамках Форума были представлены 37 докладов, состоялись две конференции, два круглых стола, а также две дискуссионные секции. Деловую часть Форума сопровождала экскурсионная и культурная программа.

Во время закрытия работы Форума состоялась Церемония награждения постоянных Партнеров Форума – СК «ПЗУ Украина», СК «ТЕКОМ».

С начала 2014 года рынок сократился на 15 участников (страховщиков) или на 3,6%, рассказал в.и.о. Председателя Нацкомфинуслуг Максим Поляков. Это, по его словам, системные проблемы в деятельности: дефицит ликвидных средств из-за безответственной демпинговой инвестиционной политики и вывода менеджментом активов через сомнительные операции с ценными бумагами, завышение расходов по оплате



комиссионного вознаграждения, консультационных выплат и т.д.

В рамках Форума была проведена дискуссия «Моторное страхование: проблемы и перспективы. Международная практика», в ходе которой активно обсуждался вопрос внедрения прямого урегулирования в Украине, учитывая лучший опыт европейских коллег, внедрения Электронного полиса как нового IT-решения в моторном страховании, а также переход к свободному ценообразованию на рынке обязательного страхова-

ния автогражданской ответственности. Не остались без внимания участники дискуссии и на такие темы: «Обзор международных рынков моторного страхования»; «Европейские стандарты развития системы «Зеленая карта»; «Европротокол – стандарт развития моторного страхования»; «Основные требования к риск-менеджменту в моторном страховании».

Адвокат, эксперт по вопросам страхования Латвии Елена Алфеева резюмировала, что перспективы развития страховых рынков При-

балтики во многом зависят от процессов, происходящих в мировой экономике. Существенно влияние мирового перестрахования. Тем не менее, особенности и темпы этого развития зависят от экономических и политических процессов в каждой стране. Понимание сути и возможностей страхования на государственном уровне могло бы стать главной двигательной силой для развития и стабилизации страховой отрасли, что являлось бы также несомненно позитивным фактором для экономик балтийских стран в целом.

Гендиректор ООО «Виллис Страховые Брокеры» Вячеслав Андрейка сделал акцент на том, что перестраховщики готовы работать с Украиной, но в стране должен быть мир. По его словам, Украина для большинства перестраховщиков будет открытием, но для этого следует осуществить информационные поездки в главные центры: Лондон, Баден-Баден, инвестиционный саммит Адама Смита в декабре-2014.

Оргкомитет принимает предложения по проведению XV Международного Черноморского финансового форума, который состоится 2-5 сентября 2015 года в г. Одесса, Украина.

АГРАРНИЙ РИНОК

Овощи и проблемы их реализации

Отечественные аграрии вырастили высокий урожай плодово-овощной продукции, однако столкнулись с большой проблемой реализации. С одной стороны, это аннексия Крыма Россией, с другой – неразвитость инфраструктуры оптовой торговли, а также отсутствие действенной общенациональной системы консультативных услуг, способной направить усилия агропроизводителей на производство прибыльных видов сельхозпродукции, помочь им выйти с ее реализацией на новые внутренние и внешние рынки.

В последние три года рынок плодово-овощной продукции достаточно стабилен, и колебания объемов производства небольшие. «Если говорить о так называемом «борщевом наборе», то мы производим около 10 млн. тонн овощей в год. Относительно картофеля, которая традиционно выделяется отдельной строкой, то Украина производит около 20 млн. тонн этого овоща», – информирует Александр Жемойда, исполнительный директор Украинского клуба аграрного бизнеса (УКАБ).

В отношении регионального зонирования производства овощной продукции, то не секрет, что чем теплее, тем лучше для производителей овощей, особенно таких как помидор или огурец. Безусловным лидером здесь выступает Херсонская область – 800 тыс. тонн. Что касается Западной Украины, то здесь традиционно выделяется Львовская область. На востоке Украины – Харьковская область. Картофель

преимущественно выращивается в Центральной Украине.

Имея высокий потенциал в фермерском хозяйстве, Украина за 23 года независимости так и не смогла им воспользоваться. На текущий момент основные производители овощей – это индивидуальные крестьянские хозяйства. Они производят 98% всей картошки, 89% овощей и 88% фруктов. Только 7% общего производства овощей (а это около 40 тыс. хозяйств) сконцентрировано в фермерских хозяйствах.

Основные вопросы, с которыми сталкиваются фермеры в Украине, это дороговизна технологий и невозможность расширения производства. Если фермер производит больше продукции, он сталкивается с проблемой реализации. Многие продукцию складывают в надежде реализовать ее со временем, но это не выход. Фактическое отсутствие развитой логистики не дало возможности украинским фермерам развить рынок овощной продукции.

«Исходя из потребностей фермеров, мы выделяем три группы проблем, над которыми и работаем», – отмечает Николай Гриценко, руководитель направления развития рыночной инфраструктуры проекта USAID «Агроинвест».

Первая общеизвестная проблема – мелкоотварное производство. Вторая – отсутствие первичных заготовительных пунктов и отсутствие в целом логистических мощностей. И последняя, третья, устрашающая диспропорция налоговой нагрузки относительно разных групп производителей. «Сейчас, если фермер будет работать

в прозрачном правовом поле, то налоговая нагрузка на него падает в размере до 40% оборота. Это наибольшая проблема, которую никак невозможно преодолеть», – считает Николай Гриценко.

Пути решения этих проблем видятся в проекте «Агроинвест» в следующем. Наибольшая проблема – объединение производителей. Сейчас разработаны программы популяризации объединения производителейных мощностей. Только в таком случае увеличиваются шансы производителей получить сертификацию, а без нее никак не выйти на внешние рынки.

Что касается внедрения безопасности сельхозпродукции и продуктов питания по системе HASPP для переработчиков продукции, то для производителей это внедрение системы Global GAP. Без украинский производитель не может выйти на международные рынки. А с некоторыми пор украинские производители ощущают проблемы и на внутреннем рынке, так как ритейловые сети все чаще спрашивают о такой сертификации. Сейчас уже внедряются пилотные проекты по сертификации сельхозкооперативов. По системе HASPP идет сертификация молокоперерабатывающих предприятий.

К примеру, 98% картофеля, который производят индивидуальные хозяйства в Украине, несмотря на ее сортовые и прочие качества, является почти экологически чистым. При его выращивании не используются никакие удобрения, кроме ядов по борьбе с колорадским жуком. При условии соблюдения стандартов по качеству и

безопасности, а также благодаря рекламе мелкие производители имеют все шансы организовать овощные кооперативы, которые будут предлагать экологическую продукцию не только на рынках ЕС, но и смогут совершать интервенции на рынки всего мира.

Вторая проблема (и она тесно связана с первой) – это развитие логистики, что позволило бы сконцентрировать производство. То есть, чтобы средняя площадь хозяйств была не 15 соток, а 40–50 га. Крупные хозяйства являются более привлекательными, чем мелкие в инвестиционном отношении. А это тянет за собой и внедрение новых технологий в АПК.

Развитие логистики позволит быстро переориентироваться с одного рынка на другой в зависимости от условий на них. Например, сейчас на рынок ЕС мы поставляем 25% экспорта овощей, на рынок Таможенного союза – 45%. Сложные отношения с Россией вынуждают украинского фермера уходить с рынка ТС, но сделать он это не может в силу неразвитости инфраструктуры. А вот если бы логистика была создана, то таких проблем, как сейчас, украинский производитель не ощутил бы. Пока не будет логистических сетей, выйти на организованный рынок будет невозможно.

Третий блок проблем – законодательное регулирование. В частности, обеспечение равноправности разных групп производителей. Здесь нужно внести изменения о фермерском хозяйстве в части образования семейных фермерских хозяйств и уравнивание их с сельхоз-



производителями. Сейчас в рамках украинского законодательства эта категория не является даже потенциальным производителем. Также нужно внести изменения в Налоговый кодекс в части развития семейных хозяйств, в закон о внесении изменений в Налоговый кодекс в части налогового регулирования деятельности сельхозкооперативов в части НДС, и внесение изменений в закон об оптовых рынках сельхозпродукции в части урегулирования деятельности структуры всех рынков, чтобы они все были в одном законодательном поле.

Без решения этих блоков проблем украинский производитель не получит доступа к новым технологиям. Технологии – очень важный вопрос, так как от них зависит урожайность. В Украине урожайность овощей – 160 центнеров с гектара. Это больше, чем было во времена СССР, но меньше, чем у производителей, работающих с последними технологиями. К примеру, у европейских фермеров урожайность в 2–2,5 раза больше.

Не будет лишним добавить, что развитие овощеводства даст новые рабочие места. Если сейчас фермерские хозяйства дают рабочие места, исчисляющиеся тысячами, то в будущем это будут сотни тысяч рабочих мест.

Максим НЕЧИПОРЕНКО

Еврокомиссия отказалась препятствовать «Южному потоку» в Сербии

Еврокомиссия не может препятствовать строительству участка газопровода «Южный поток» в Сербии, заявила пресс-секретарь еврокомиссара по энергетике Пюнтера Этингера Марлена Хольцнер. По ее словам, Сербия членом Евросоюза не является, поэтому у Брюсселя нет оснований требовать от нее приостановки строительства.

Одновременно она подчеркнула, что строительство сегмента «Южного потока» в Сербии бессмысленно без завершения всего проекта. По словам Хольцнер, транспортировка газа в ЕС может осуществляться только на основании соблюдения европейских норм.

Вопрос о строительстве газопровода до сих пор не урегулирован. ЕС инициировал переоценку двусторонних правительственных соглашений между странами Союза и Россией, заявляя, что «Южный поток» создается с нарушением Третьего энергопакета.

В основном страны, через которые должен пройти «Южный поток», поддерживают его строительство. Наиболее сложная ситуация сложилась с Болгарией.



Болгарское правительство приостановило реализацию проекта в августе. Сейчас ведутся переговоры об обходе Третьего энергопакета, в частности, о присвоении газопроводу статуса промышленного.

В июне еврокомиссар по энергетике Пюнтер Этингер призвал приостановить развитие проекта до тех пор, пока он не будет соответствовать нормам Евросоюза. Согласно им, собственниками магистральных трубопроводов на территории ЕС не могут быть газодобывающие компании.

«Южный поток» — газопровод мощностью 63 миллиарда кубометров, который пройдет через акваторию Черного моря в страны Южной и Центральной Европы. Предполагается, что транспортировка газа по нему начнется в конце 2015 года. На полную проектную мощность газопровод выйдет в 2018 году. Газопровод пройдет по территории Болгарии, Сербии, Венгрии, Австрии, Италии и Словении. О желании участвовать в проекте заявляла также Македония.

Европарламент проголосовал за исключение России из системы SWIFT

Европейский парламент призвал страны ЕС рассмотреть возможность исключения России из системы SWIFT. Соответствующая резолюция была одобрена на пленарном заседании органа. Данная резолюция не является обязательной к исполнению, финальное решение принимают государства Союза и Еврокомиссия.



Введение ограничений в отношении использования Россией системы SWIFT стало обсуждаться на ЕС в последние дни в связи с возникшими проблемами относительно ДНР и ЛНР в Украине, в прямой поддержке которого обвиняется российская армия. Позже Еврокомиссия заявила, что не будет отключать Россию от SWIFT, поскольку такой шаг является слишком радикальным.

В России, в свою очередь, РСПП и Ассоциация региональных банков предложили создать аналогичную SWIFT систему. Авторы предложения ссылались, в частности, на китайский опыт.

SWIFT — сообщество всемирных межбанковских телекоммуникаций, которое обеспечивает передачу 1,8 млрд. сообщений в год, за день через сеть проходят платежные поручения более чем на 6 трлн. долларов, в ней участвуют более 10 тысяч финансовых организаций в 210 странах. По уставу SWIFT, в каждой стране сообщества создается группа членов и группа пользователей. В России их объединяет ассоциация «Россвифт».

Система SWIFT базируется в Брюсселе и регулируется законами Бельгии, вследствие чего обязана следовать решениям ЕС. В марте 2012 года ЕС беспрецедентно включил ограничение доступа к SWIFT в пакет санкций против Ирана, запретив провайдеру финансовых телекоммуникаций обслуживать банки республики. В SWIFT тогда предостерегали, что подобные меры создали негативный прецедент, втянувший эту финансовую организацию в череду политических споров.

Норвежская рыба может попасть в Россию через Беларусь



Норвежские поставщики рыбы нашли обходные пути для своей продукции, которую запрещено ввозить в Россию: лосось и форель завозят в Беларусь и страны Балтии, где рыба получает новый таможенный код, что открывает ей путь на российский рынок.

За неделю с 1 по 7 сентября экспорт свежего лосося из Норвегии в Беларусь резко вырос втрое. Напомним, что в августе Норвегия сократила экспорт морепродуктов в Россию более чем на 80% в связи с ограничениями на ввоз европейского продовольствия. Вместе с тем объемы поставок норвежской рыбы за границу выросли в августе на 11% и на 3% увеличилась стоимость продукции.

Россия является третьим по величине импортером норвежского лосося, в июле на ее долю приходилось более 9% экспортной выручки, или 322 млн. норвежских крон (\$54 млн.).

ЕС планирует заменить российский газ иранским

Евросоюз разрабатывает план по снижению зависимости от поставок российского газа, частью которого является импорт «голубого топлива» из Ирана, сообщает Reuters со ссылкой на осведомленные источники в Еврокомиссии. «Иран находится в ТОПе наших приоритетных мер, которые помогут снизить нашу зависимость от поставок газа из России», — заявил представитель Еврокомиссии. По его словам, ЕС не смущает тот факт, что санкции против Ирана пока не отменены, а необходимая инфраструктура трубопроводов не готова.

«Иранский газ может довольно быстро прийти в Европу, тем более что политически наблюдается сближение Тегерана и Запада», — заявил источник Reuters. Подготовленный внешнеполитическим ведомством ЕС доклад еще в марте предлагал Иран в качестве альтернативы России в вопросах газобеспечения. «Высокий потенциал добычи, реформы энергосектора и



продолжающаяся нормализация отношений с Западом делают Иран достойной альтернативой России», — говорилось в документе.

Президент Ирана Хасан Рухани на встрече с президентом Австрии Хайнцем Фишером в Нью-Йорке также подтвердил готовность исламской республики «стать надежным энергетическим

центром для Европы». Впрочем, дипломаты, участвующие в разрешении конфликта вокруг ядерной программы Тегерана, говорят, что снятие санкций в ближайшее время маловероятно. Крайний срок для продолжающихся в Вене переговоров «шестерки» — США, Великобритания, Франция, Германия и Китая — 24 ноября.

СПРАВКА

Иран делит с Катаром крупнейшее в мире газовое месторождение Южный Парс, запасы которого оцениваются в 100 триллионов кубических метров.

Sony делает мрачные прогнозы

Корпорация Sony заявила, что впервые с 1958 года не сможет выплатить дивиденды, ожидая \$2,1 млрд. годовых убытков. По итогам 2014–2015 финансового года, заканчивающегося в марте, компания прогнозирует убытки в размере \$2,1 млрд. из-за проблем подразделения по производству смартфонов. На торгах 18.09.2014 в Токио акции Sony упали почти на 10%.

Вчера японская корпорация Sony заявила о пересмотре прогнозов финансовых результатов за год, заканчивающийся 31 марта 2015 года.

Согласно новым оценкам компании, ее убыток по итогам года превысит \$2 млрд. Предыдущий прогноз, опубликованный в июле, оценивал возможные убытки в сумму, почти в пять раз меньшую. Таким образом, это будет уже шестой убыточный год для Sony за последние семь лет. Корпорация сообщила, что в связи со сложившейся ситуацией не сможет выплатить полугодовые и годовые дивиденды, причем это произойдет впервые с 1958 года, то есть с тех пор, как акции компании стали торговаться на бирже. Президент Sony Кадзуо Хираи в связи с этим заявил: «Мы впервые за всю

историю компании отменяем дивиденды. Более 50 лет мы их выплачивали. Все руководство компании относится к этому очень серьезно».

Столь высокие убытки компания понесет из-за списания расходов от обесценения актива на сумму \$1,7 млрд. Речь идет о подразделении по производству мобильных телефонов, которое из-за высокой конкуренции со стороны Apple, Samsung и китайских производителей терпит убытки. В настоящее время линейка смартфонов Sony Xperia занимает всего около 3,1% глобального рынка этих устройств. В рейтинге производителей смарт-

фонов, по данным за второй квартал текущего года, Sony находится на девятом месте, значительно уступая Samsung и Apple в продажах более дорогих и высокотехнологичных телефонов, а китайским производителям — в более дешевом сегменте. Всего во втором квартале японская корпорация продала около 9,4 млн. смартфонов.

Наряду со списанием расходов корпорация предложила план пересмотра стратегии развития проблемного подразделения. Так, Sony намерена сократить 15% сотрудников подразделения, то есть около 1 тыс. человек. Кроме того, корпо-

рация переориентируется на производство смартфонов премиум-класса и сократит число моделей в средней ценовой категории, не пользующихся большой популярностью. На эту осень компания планирует запуск трех водонепроницаемых моделей смартфонов Xperia Z3 и планшетов. Одна из моделей будет запущена также в США.

На торгах в Токио акции Sony упали на 10%, отреагировав так на заявление корпорации, и это самое значительное падение ее акций за последние три года. За последние пять лет акции Sony потеряли 23,8% своей стоимости.

SONY

Ратифицировано соглашение об ассоциации с ЕС

Европейский парламент на очередной сессии в Страсбурге во вторник, 16 сентября, окончательно ратифицировал соглашение об ассоциации ЕС – Украина.

Парламентарии одобрили часть документа, относящуюся к уроженцам из третьих государств, работающим нелегально на территории одной из сторон. Ранее европейские депутаты утвердили основную часть соглашения. Поэтому ратификацию Европарламентом соглашения об ассоциации можно считать состоявшейся. Процедура ратификации об ассоциации одновременно проходила и в Верховной Раде Украины.

Европейские депутаты имели возможность посмотреть в зале заседаний в Страсбурге прямую трансляцию голосования в Верховной Раде в Киеве. Председатель Европарламента Мартин Шульц предоставил слово Президенту Украины Петру Порошенко, речь которого выслушали в Страсбурге. После голосования Шульц подписал письмо Совету ЕС о завершении процедуры ратификации и одновременном вступлении в силу соглашения об ассоциации ЕС – Украина.



Ранее сообщалось, что вступление в силу договора об экономической ассоциации Украины с ЕС было перенесено на 31 декабря 2015 г. Прежде именно этот документ назывался первым шагом для вступления страны в Европейский Союз, основой экономического возрождения и т.п.

Экономическая часть соглашения подразумевает создание зоны свободной торговли между Украиной и ЕС. Подписание соглашения некоторыми рассматривалось как

одно из главных достижений Порошенко в первые месяцы на посту президента.

Впрочем, перенос сроков, скорее всего, благоприятен для Украины. В случае вступления документа в силу Украина утратит торговые преференции, которые имела в составе СНГ. В этом случае Россия перейдет на обычные международные практики использования режима страны наибольшего благоприятствования в торговле.

Канада выделит Украине кредит

Премьер-министр Канады Стивен Харпер после встречи с президентом Украины Петром Порошенко подписал соглашение о предоставлении Киеву кредита в размере \$200 млн., сообщает пресс-служба канадского премьера.

«Кредит станет частью помощи Украине, которую пообещал ей Международный валютный фонд в размере \$17 млрд. Также Канада выделит Киеву гуманитарную помощь на сумму \$3 млн.», – говорится в сообщении.

Ранее Петр Порошенко заявил, что надеется на скорейшее создание зоны свободной торговли между Украиной и Канадой.



Украина впервые заявила о готовности покупать газ у РФ по рыночной цене



Перед новым этапом российско-украинских газовых переговоров власти Украины впервые заявили о готовности покупать у России газ по рыночной цене, сообщает Deutsche Welle.

«Мы готовы договариваться с Россией, но на рыночных условиях», – заявил премьер-министр Украины Арсений Яценюк.

По данным агентства, в наступающем отопительном сезоне Украина нуждается еще как минимум в 5 млрд. кубометрах газа. «Чем ближе зима, тем больше козырей в руках у России», – заявил Яценюк.

Помощь Украине от президента США



Президент Соединенных Штатов Америки Барак Обама заявил о своем поручении государственному секретарю Джону Керри выделить помощь Украине в разделе 25 миллионов долларов. По словам американского лидера, данная сумма включает «военные товары и услуги министерства обороны, военное образование и тренировки» на сумму 5 миллионов долларов и помощь прочих ведомств Штатов на 20 миллионов долларов. Деньги будут выделены на «немедленную военную помощь правительству Украины, чтобы помочь его усилиям по реагированию на нынешний кризис».

Ранее стало известно, что власти Соединенных Штатов готовы выделить Киеву один миллиард долларов в качестве финансовых гарантий и расширить помощь в вопросах безопасности.

Некоторые статистические показатели Украины по данным CIA World Factbook

Год	Инфляция в Украине, %, за год	Темпы роста ВВП в Украине, %, за год	Объем экспорта Украины, млрд. долларов США, за год	Объем импорта Украины, млрд. долларов США
2004	9.0	12.0	32.9	31.5
2005	13.5	2.9	38.2	37.2
2006	9.1	7.5	38.9	44.1
2007	12.8	7.5	49.8	60.4
2008	25.2	1.9	67.7	84.7
2009	15.9	-14.5	40.4	45.1
2010	9.4	4.1	52.2	60.9
2011	8.0	5.2	69.4	85.7
2012	0.6	0.2	70.2	89.7
2013	0.7	0.4	71.1	87.2

Добыча угля в Украине сократилась

Добыча угля сократилась в Украине в августе 2014 года по сравнению с августом 2013-го на 60%, по данным Госслужбы статистики Украины. В Украине производство угля составило в августе 2,2 миллиона тонн.

В интервью агентству УНИАН в начале сентября первый заместитель министра энергетики и угольной промышленности Украины Юрий Зюков заявил, что угольная отрасль страны находится на грани исчезновения из-за войны в Донбассе. Он рассказал, что добыча угля сократилась до катастрофического уровня, в стране возник дефицит угля для теплоэлектростанций. Теперь наша страна впервые будет вынуждена его импортировать. «Если раньше государственные шахты добывали порядка 70 тысяч тонн угля в сутки, то сейчас – 20 тысяч тонн», – сказал чиновник.

За август, по его словам, было добыто всего 700 тысяч тонн угля, притом, что «несколько месяцев назад добывали под 2 миллиона». Он также отметил, что добыча сократилась почти в три раза, соответственно, снизилась и реализация угля. «До июля мы реали-



зовывали угля более чем на миллиард гривен», – рассказал Зюков, отметив, что за все время боевых действий было потеряно примерно полмиллиарда гривен, которые должен был получить бюджет от реализации угля.

По состоянию на 1 сентября 2014 года, только 24 шахты из 91, подчиненных Минэнергоугля, работали в нормальном режиме. Подавляющее число угледобывающих предприятий государственной и негосударственной формы собст-

венности находилось в зоне, контролируемой ополченцами. Председатель Независимого профсоюза горячак Украины Михаил Волынец предупредил, что запасов угля на украинских теплоэлектростанциях хватит для производства электроэнергии лишь до ноября текущего года. 3 сентября премьер-министр Украины Арсений Яценюк заявил, что Украина закупит у ЮАР миллион тонн угля, и соответствующее соглашение уже подписано.

Европейский инвестбанк выделит Киеву до трех миллиардов евро

Европейский инвестиционный банк (ЕИБ) намерен активнее сотрудничать с украинскими властями. Кредитный портфель для Украины планируется увеличить вдвое до трех миллиардов евро в период с 2014-го по 2016 год. Об этом заявил президент банка Вернер Хойер 18 сентября, выступая перед журналистами в Люксембурге.

Банк рассматривает проекты по восстановлению инфраструктуры на востоке Украины и по финансированию образования.

Однако ЕИБ готов вкладывать средства только в проекты на территории, контролируемой Киевом.



Хойер отметил, что в предвыборной ситуации в Украине крайне сложно искать партнеров для переговоров. «Особенно сложно рассматривать проекты в Луганске и Донецке. То есть мы готовы работать лишь в тех регионах страны, которые находятся под контролем киевской власти», – заявил президент ЕИБ.

Одновременно Европейский инвестбанк решил прекратить все проекты на территории России, впрочем пока не будет закрывать свое представительство.

Пора прекратить это безумие!

Во времена моей молодости, которая прошла в Нью-Йорке, я отказался произносить клятву верности флагу. Естественно, меня направили в кабинет директора, который спросил: «Почему ты не хочешь принести клятву верности? Ведь все это делают!» Я ответил: «Когда-то все верили, что Земля плоская, но это не значит, что так оно и есть». Я объяснил, что своими достижениями Америка обязана другим культурам и народам, и я бы предпочел принести клятву верности Земле и всем ее обитателям.



Излишне говорить, что вскоре после этого я бросил школу и оборудовал у себя в комнате лабораторию, где приступил к изучению естествознания и других наук.

И тогда я понял, что Вселенная подчиняется законам, и что человек, как и само общество, не являются исключением. Затем, в 1929 году произошел биржевой крах, который стал началом того, что сейчас называют Великой депрессией. Я не мог понять, почему миллионы людей остались без работы, потеряли

жилье и были вынуждены голодать, тогда как заводы простаивали, и ресурсы были по-прежнему доступны. Именно тогда я осознал, что правила экономической игры в своей основе ошибочны.

Вскоре после этого началась Вторая мировая война, в ходе которой многие страны последовательно уничтожали друг друга. По окончании войны я подсчитал, что все израсходованные на разрушения средства и ресурсы могли бы легко обеспечить всем необходимым каждого человека на планете.

С тех пор я наблюдаю, как человечество роет себе могилу. Как постоянно растрчиваются и уничтожаются бесценные исчерпаемые ресурсы во имя прибыли и свободного рынка. Я наблюдаю, как социальные ценности сводятся к искусственному материализму и бездумному потреблению. И как финансовые силы контролируют политическую систему якобы свободного общества. Сейчас мне 94 года. Боюсь, что мое отношение к этому осталось таким же, как и 75 лет назад. Пора прекратить это безумие.

Жак Фреско, футуролог

10 принципов Дзен, которые заставят тебя меняться

1. Если ты любишь человека, ты не будешь вмешиваться в его личную жизнь. Ты не посмеешь нарушать границы его внутреннего мира.

2. Перестань думать, как бы получить любовь, и начинай отдавать. Отдавая, ты получаешь. Иного пути нет.

3. Начни жить. Не начинай готовиться к жизни, которая будет в будущем.

4. Все страдания в мире происходят оттого, что ты полностью забыл, что нужно жить, ты стал заниматься деятельностью, которая не имеет никакого отношения к жизни.

5. Если ты хочешь жить, то научись одному: принимать вещи такими, какие они есть, и принимать себя таким, какой ты есть.

6. Если ты богат, не думай об этом, если ты беден — не принимай свою бедность всерьез.

7. Делай как можно больше ошибок, только помни одно: не совершай одну и ту же ошибку дважды. И ты будешь расти.

8. Ты должен знать, что свобода — это высшая ценность, и если любовь не дает тебе свободы — это не любовь.

9. Каждый учит кого-то другого, каким тот должен быть, и никто никогда не кажется удовлетворенным.

10. Ты большой любитель создавать проблемы... просто пойми это, и внезапно проблемы исчезнут.



Инфляция счастья

Лет десять назад новая пара кроссовок, привезенная дальним родственником из-за бугра, становилась точкой отсчета нового периода в жизни — рисунок подошвы был подобием узора на ладони, по которому можно было предсказать будущее на год вперед.

Счастье, которое можно было извлечь из такого приобретения, было безмерным.

Теперь, чтобы заслужить право на такой же его объем, надо было покупать как минимум джип, а то и дом... Инфляция счастья.

Виктор Пелевин

О государстве

“Государство создается ради прекрасной жизни”

Аристотель

ка должны обеспечиваться из бюджета. Если государство сваливает эту заботу на нас самих, пусть исчезнет, нам будет гораздо легче.

Ж. И. Алферов, лауреат Нобелевской премии

...Если гражданина заставляют платить за образование и медицинское обслуживание, пенсию накапливать из собственных средств, жилье и коммунальные услуги оплачивать полностью по рыночной цене, то зачем мне такое государство?! С какой стати я должен еще платить налоги и содержать безумную армию чиновников? Я всегда на всех уровнях говорил, что здравоохранение, образование и нау-

Материальное проклятие человечества

Немецкие ученые недавно опубликовали интересные данные: за последние 50 лет немцы стали в среднем жить на 400% богаче, а количество несчастных людей, страдающих депрессией, выросло на 38%.

Генри Форд стал самым богатым человеком в мире, благодаря реформации автомобильного производства. Его успехи вдохновили многих талантливых предпринимателей на создание величайших брендов: Cadillac, Chevrolet, Buick (Бьюик), Dodge (Додж). Новые машины буквально заполнили Америку. Через некоторое время настал такой момент, когда продажи автомобилей резко упали. Рынок насытился.

И правда, зачем кому-то нужна новая машина, если прекрасно ездит старая? Зачем тратить деньги? Столкнувшись с проблемой сбыта, гениальные маркетологи придумали новое хитрое решение: они начали внушать владельцу старых авто чувство неполноценности.

Производители автомобилей стали каждый год выпускать все новые и новые модели. Их успех



вдохновил предпринимателей других отраслей: одежды, косметики, обуви, и понеслась душа в рай... точнее, в ад.

Часто можно видеть, с каким презрением глупые, разодетые в модную одежду подростки смотрят на ребенка, который не может себе позволить такую роскошь. Обратите внимание, 2 раза в год производители одежды выпускают новые коллекции. Эксперты, дизайнеры бесконечно повторяют нам: «В этом сезоне будет моден зеленый цвет». Для чего это делается? Этот хитрый прием создан для увеличения сбыта. Люди, купившие точно такую же одежду, но красного цвета в прошлом году будут чувствовать себя дискомфортно.

Транснациональные корпорации манипулируют сознанием простодушного потребителя, выпуская постоянно новые девайсы, одежды и т.д. Они тратят на рекламу в год \$500 млрд. Этих денег достаточно, чтобы сделать человечество несчастным. Это огромное количество денег! Для решения проблемы голода на Земле в год необходимо потратить

всего \$50 млрд.

Главная беда заключается не в том, что нам постоянно надо выбрасывать хорошие вещи, потому что они вышли из моды. Трагедия человечества — неправданные ожидания. Купив новый автомобиль, человек радуется очень короткое время. Если на следующий день его друзья приобретут машины круче, чем у него — эта радость ограничится всего одним днем. Многие из нас больше стремятся к новым модным вещам и, сами того не замечая, становятся несчастными. Крысиные бега превратили жизнь в сплошной ад, в абсолютную бессмыслицу...

33 закона увеличения дохода



1. Храните деньги в крупных купюрах.
2. Храните деньги круглыми суммами.
3. Выделяйте из всего объема средств неприкосновенную сумму и постоянно ее увеличивайте.
4. Расценивайте экономию как заработок.
5. Обосновывайте каждую покупку.
6. Заведите журнал ежедневных доходов и расходов.
7. Пересчитывайте деньги каждый день в одно и то же время.
8. Деньги любят свое место.
9. Не давайте деньги в займы.
10. Не берите деньги в долг.
11. С уважением относитесь к малым деньгам.
12. Не рассчитывайтесь будущими прибылями.
13. Семейным бюджетом должен руководить один человек.
14. Всегда имейте заготовку.
15. Не балуйте деньгами детей.
16. Храните деньги в разных валютах.
17. Берите кредит, если Вы сможете погасить его, даже потеряв источники дохода.
18. Помогайте деньгами родителям.
19. Не совершайте незапланированных покупок.
20. Пересчитывайте деньги, получая сдачу.
21. Планируйте свой доход.
22. Малый заработок часто приводит к дополнительным доходам.
23. Рост дохода зависит от твоей популярности как специалиста.
24. Увеличение дохода зависит от качества твоей работы.
25. Легкие деньги, как правило, выходят боком.
26. У легких денег плохой конец.
27. Дарите деньги только тем, кто в них нуждается.
28. Не осуществляйте благотворительность в ущерб себе и своей семье.
29. Деньги всегда должны приносить пользу.
30. Не гнушайтесь любой возможностью заработать.
31. Не верьте тем, кто говорит, что богатство — это просто.
32. Деньги любят логику и холодный расчет.
33. Деньги могут сделать человека как богатым, так и нищим.

ВСІМ УЧАСНИКАМ ФІНАНСОВОГО РИНКУ!

Тижневик «Україна Бізнес Ревю» пропонує Вам площу для друкування інтерв'ю, аналітичних матеріалів, привітання співробітників, колективу компаній та друзів із святом, а також оголошень стосовно проведення зборів, ліквідації підприємств, втрати полюсів та інше.

Телефон для довідок: (044) 238-68-38

СТРАХОВА КОМПАНІЯ
ЕТАЛОН-ПОЛІС

приватне акціонерне товариство

12 липня 2014 року компанії виповнилося

13 років

Адреса: вул. Прорізна, 4, м. Київ, 01034

Тел./факс: (044) 585-06-48, 246-46-63, 234-18-48

E-mail: mailto:etalpol@i.com.ua

www.etalon-polis.com

НАЦІОНАЛЬНА АГРОПРОМИСЛОВА ВИСТАВКА
З ПОЛЬОВОЮ ДЕМОНСТРАЦІЄЮ ТЕХНІКИ ТА ТЕХНОЛОГІЙ

AGROEXPO

2-4 жовтня 2014
м. Кіровоград

www.ukragroexpo.com

КРУПНЕЙШЕЕ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОБЫТИЕ ЮГА УКРАИНЫ

3 октября 2014
ODESSA FDI FORUM
ФОКУС 2014: АГРО

3 ОКТЯБРЯ 2014
WWW.FDI-ODESSA.COM.UA

Средствеские партнеры: Лавринович & Партнери

Организаторы: [логотипи]

При участии: [логотипи]

Технический организатор: Conference House

Генеральный новостной партнер: Interfax Україна

Генеральный ТВ партнер: ПЕРЦЕНЬ ДАЛОБИЙ

Генеральный медиа партнер: КОММЕНТАРИЙ

Официальный партнер: [логотипи]

Медиа партнеры: 100% [логотипи]

Книжный партнер: [логотипи]

«Водограй життя» - це здоров'я,
яке Ви даруєте собі кожного дня.
А здоров'я дорожче будь-яких грошей!

ПОДАРУНОК*

100 грн.

Водограй життя

*Додаткова інформація на сайті: www.vodogray-life.com.ua
Тел.: 044 223 99 99 / 097 223 99 99

КУПУЙ ЛЬВІВСЬКЕ!

- одяг
- взуття
- меблі
- техніка
- продукти харчування

2-6 жовтня 2014 року
Львівський
товаровиробник
виставка-ярмарок

Палац мистецтв
вул. Коперніка, 17

Львівська міська рада, тел: 297-57-64, факс: 235-42-26, ver.lviv.mail@gmail.com

Львівська міська рада

Uitm 1-3 жовтня 2014
Міжнародний виставковий центр (МВЦ),
Броварський пр-т, 15, Ж «Південний», м. Київ

Туризм. Відпочинок. Готелі. Здоров'я.

21-й Міжнародний туристичний салон
«УКРАЇНА»

Організатори: PREMIER EXPO
Тел.: +38 044 496 8645
e-mail: Ukraine@pe.com.ua

On-line реєстрація:
www.uitm.com.ua

СПЕЦІАЛІЗОВАНА ВИСТАВКА

АГРОСФЕРА

27-29 листопада
ОДЕСА МОРВОКЗАЛ

ВИСТАВКА ПРОХОДИТЬ ЗА ПІДТРИМКИ
МІНІСТЕРСТВО АГРАРНОЇ ПОЛІТИКИ
ТА ПРОДОВОДСТВА УКРАЇНИ

ЗА ПІДТРИМКИ [логотипи]

ОСНОВНІ РОЗДІЛИ ВИСТАВКИ:

- Виробництво та переробка зернових та олійних культур
- Агрохімія, ЗЗР
- Насіння
- С/Г техніка
- Іригаційні системи
- Агротранспорт та логістика
- Агроіндустріальне будівництво
- Харчова та переробна промисловість

ЦЕНТР ВИСТАВКОВИХ ТЕХНОЛОГІЙ
Тел./факс: 38 (048) 75 02 62, 38 (048) 786 05 91
e-mail: info@agro-odessa.com
www.agro-odessa.com

Автомобілі для бізнесу

TIR'2014

10 Міжнародний автосалон вантажних і комерційних автомобілів
Пасажирський транспорт. Комерційний та спеціальний автотранспорт та автомобілі

ОІСА 2014

28-30 жовтня
МВЦ (ст. метро «Лівобережна»)
Броварський пр-т, 15, Київ, Україна

До зустрічі!

www.tir-motorshow.com.ua

Організатори:
УкрАвтоПром PREMIER EXPO
Тел: +38 (044) 496-86-45,
e-mail: tir@pe.com.ua